# Information om inkubatorn

## Inkubatorns uppdrag och verksamhetsdirektiv

**Vad**: Sökanden ska bilägga den senaste verksamhetsplanen eller -direktiven som ägarna och/eller styrelsen beslutat för inkubatorn. I de fall det offentliga uppdraget inte framgår av verksamhetsplanen/-direktiven så ska sökanden inkludera den uppdragsbeskrivning som beskriver inkubatorns offentliga uppdrag.

**Varför**: Dokumenten ger Vinnova möjlighet att bedöma inkubatorns verksamhet i förhållande till syftet med nationella inkubatorprogrammet samt om kravet på offentligt uppdrag uppfylls.

**Hur**: Bifoga som Bilaga 1.1 senaste verksamhetsplan/direktiv från ägarna och/eller styrelsen samt i förekommande fall inkludera i samma dokument eventuell separat uppdragsbeskskrivning som verifierar inkubatorns offentliga uppdrag.

## Viktiga milstenar för verksamhetsutveckling 2020–2024

**Vad**: Sökanden ska redovisa inkubatorns 3–5 viktigaste områden för verksamhetsutveckling under 2020–2024 och ange milstenar för dessa.

**Varför**: Redovisningen är inte avgörande för bedömningen av ansökan i denna utlysning, men ger Vinnova underlag för att utveckla den nationella inkubationsförmågan i kommande insatser. Informationen berikar och nyanserar bedömningen av verksamhetens kvalitet och potential.

**Hur**: Verksamhetsutvecklingen redovisas i tabellen nedan (lägg vid behov till fler rader i tabellen):

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Beskrivning av område för verksamhetsutveckling (varför och vad)** | **Resultat som ska åstadkommas** | **Vilket datum ska arbetet vara färdigt?** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

## Driftskostnader 2020–2022

**Vad**: Sökanden ska redovisa budget för 2020, samt indikativ budget för 2021–2022. Kostnaderna ska delas upp på följande kostnadsslag:

* Tjänster till företagen – avser kostnader för både interna och externa coacher, samt kostnader för köp av tjänster som kommer företagen till del, t.ex. juriststöd etc.
* Infrastruktur – avser kostnader som är kopplade till selektion och inkubation av företag, t.ex. lokaler, it, labb, demonstrations- och produktionsanläggningar etc.
* Övriga direkta kostnader – avser kostnader som är kopplade till selektion och inkubation av företag, men som inte kan klassas i någon av ovanstående kategorier, t.ex. resor.
* Overhead – avser kostnader för ledning, administration, kontorsservice etc.

**Varför**: Ge Vinnova en möjlighet att bedöma det ekonomiska sammanhang i vilket Inkubatorprogrammets finansiering kommer att ske samt bedöma kravet att Vinnovas finansiering max utgör 1/3 av inkubatorns driftskostnader under respektive år

**Hur**: Budgeten för inkubatorns totala verksamhet redovisas i tabellen nedan:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Kostnadsslag (kkr)** | **Budget 2020** | **Indikativ budget 2021** | **Indikativ budget 2022** |
| Tjänster till företagen |  |  |  |
| Infrastruktur |  |  |  |
| Övriga direkta kostnader |  |  |  |
| Overhead |  |  |  |
| **Summa** |  |  |  |

## Kapacitet

**Vad**: Sökanden ska redovisa den kapacitet i termer av antalet persontimmar som driftskostnaderna ovan kan generera i form av stöd till företag.

**Varfö**r: Vinnova vill bedöma sökandes kapacitet i form av stöd till företag. Programmet har hittills saknat denna parameter och jurister och utvärderare har efterfrågat den. Parametern ger också Vinnova underlag för att bedöma statsstödets storlek, som måste redovisas i termer av verkliga kostnader per levererad stödtimme till företagen.

**Hur**: Inkubatorns kapacitet redovisas i tabellen nedan:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Tjänst (timmar)** | **2020** | **2021** | **2022** |
| Inkubationsprocessen |  |  |  |
| Selektionsprocessen |  |  |  |
| Övriga tjänster |  |  |  |
| **Summa** |  |  |  |

**Not**: Med övriga tjänster avses supporttjänster som exempelvis juristhjälp vid avtal, rekryteringsstöd, etc, dvs tjänster som inte betraktas som direkt coaching av bolagens affärsutveckling.

## Nyckeltillgångar

**Vad**: Sökanden ska redovisa de nyckeltillgångar som inkubatorn bygger sin attraktivitet och verksamhetsexcellens på. En nyckeltillgång klassificeras i dels typ, dels grad av unikhet.

De typer av tillgångar som sökanden kan använda är:

* Kompetens/person - avser tillgång till en person som har en unik kompetens som är avgörande för inkubatorns prestation.
* Process/metod/verktyg - avser en tillgång i form av angreppssätt, utrustning etc som är unik och avgörande för inkubatorns prestation.
* Industrirelation - avser relationer till företag som gör det möjligt för inkubatorn att snabb och effektivt öppna dörrar till företaget för att antingen validera företagserbjudanden eller boka säljmöten för inkubatorföretag.
* Investerarrelation - avser upparbetade relationer med en investerare som innebär att inkubatorn kan effektivisera introduktionen av företag till investeraren
* Infrastruktur och utrustning - avser labb, produktionsanläggning, demonstrationsutrustning etc.
* Övrigt - avser tillgångar som inte kan klassificeras i någon av klasserna ovan.

Unikheten klassificeras i regionalt, nationellt eller internationellt unik.

**Varför**: Som ett komplement till redovisningen av kapacitet i personaltimmar vill Vinnova få en överblick över nyckeltillgångar i inkubatorns verksamhet. Denna information kommer dessutom vara viktig för Vinnovas planering av senare insatser för att utveckla och förbättra ekosystemet för inkubation.

**Hur**: Inkubatorns nyckeltillgångar redovisas i tabellen nedan (lägg vid behov till fler rader i tabellen):

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Typ av tillgång** (se typer/klasser enligt ovan) | **Beskrivning av tillgång** | **Grad av unikhet** (regional, nationell, internationell) |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

## Hur inkubatorn hanterar eventuell vinst

**Vad**: Sökande ska redovisa hur de hanterar eventuell vinst. Eventuell vinst ska återinvesteras i ytterligare inkubatorverksamhet.

**Varför**: Ett av Vinnovas formella krav för bedömas är att ”Inkubatorn inte ska dela ut vinst till sina ägare”

**Hur**: Redovisa nedan dokument som visar att inkubatorn varken under senaste två årsperioden delat ut vinst eller avser dela ut vinst för perioden 2021–24.