# Information om inkubatorn

## Inkubatorns uppdrag och verksamhetsdirektiv

**Vad**: Sökanden ska bilägga den senaste verksamhetsplanen eller -direktiven som ägarna och/eller styrelsen beslutat för inkubatorn. I de fall det offentliga uppdraget inte framgår av verksamhetsplanen/-direktiven så ska sökanden inkludera den uppdragsbeskrivning som beskriver inkubatorns offentliga uppdrag.

**Varför**: Dokumenten ger Vinnova möjlighet att bedöma inkubatorns verksamhet i förhållande till syftet med nationella inkubatorprogrammet samt om kravet på offentligt uppdrag uppfylls.

**Hur**: Bifoga som Bilaga 1.1 senaste verksamhetsplan/direktiv från ägarna och/eller styrelsen samt i förekommande fall inkludera i samma dokument eventuell separat uppdragsbeskskrivning som verifierar inkubatorns offentliga uppdrag.

## Viktiga milstenar för verksamhetsutveckling 2022–2024

**Vad**: Sökanden ska redovisa inkubatorns 3–5 viktigaste områden för verksamhetsutveckling under 2022–2024 och ange milstenar för dessa.

**Varför**: Redovisningen är inte avgörande för bedömningen av ansökan i denna utlysning, men ger Vinnova underlag för att utveckla den nationella inkubationsförmågan i kommande insatser. Informationen berikar och nyanserar bedömningen av verksamhetens kvalitet och potential.

**Hur**: Verksamhetsutvecklingen redovisas i tabellen nedan (lägg vid behov till fler rader i tabellen):

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Beskrivning av område för verksamhetsutveckling (varför och vad)** | **Resultat som ska åstadkommas** | **Vilket datum ska arbetet vara färdigt?** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

## Budget under 2022 samt indikativ budget för 2023–24

**Vad**: Sökanden ska redovisa godkänd budget för 2022, samt indikativ budget för 2023–2024

**Varför**: Ge Vinnova en möjlighet att bedöma det ekonomiska sammanhang i vilket inkubatorprogrammets finansiering kommer att ske samt bedöma kravet att Vinnovas finansiering max utgör 1/3 av inkubatorns driftskostnader under respektive år.

**Hur**: Inkubatorn redovisar godkända budget för 2022 samt anger en indikativ budget för 2023 och 24 där bakgrund och motiv för skillnader mot 2022 år budget anges.

## Redovisning av marknadsvärdet för tjänster levererade till inkubatorföretag

**Vad:** Sökanden ska redovisa hur marknadsvärdet av de tjänster som levereras till inkubatorbolagen fastställs.

**Varför:** En inkubator som erhåller bidrag för inkubation från Vinnova använder bidragen till att antingen täcka kostnader för de egna tjänster som inkubatorn levererar till inkubatorföretaget eller köpa in externa tjänster från underleverantörer för att genomföra inkubationen av ett bolag. I båda fallen så ska marknadsvärdet av tjänsten påföras som statsstöd till inkubatorföretaget enligt de regler som gäller för statligt stöd.

Statsstödets omfattning och värde ska baseras på ett uppskattat marknadsvärde hos de tjänster och andra förmåner som företaget erhåller från inkubatorn. I beräkningen ska alla kostnadsslag som ingår i det faktiska timpriset för tjänsten, förmånen eller resurserna medräknas, Vid behov ska inkubatorn kunna redovisa det beräkningssätt som använts för att fastställa omfattning och marknadsvärdet av de tjänster, förmåner och resurser som levererats till respektive inkubatorföretag. I de fall att inget marknadsvärde kan fastställas pga. av att inga liknande tjänster erbjuds på marknaden så kan värdet anges till den faktiska kostnad inkubatorn haft för att leverera tjänsterna, förmånerna och resurserna till inkubatorbolaget.

**Hur:** Redovisa hur sökanden fastställer marknadsvärdet av de tjänster som levereras till inkubatorföretagen. Enligt reglerna för statsstöd ska värdet motsvara det belopp som inkubatorföretaget skulle betalat inkubatorn ifall transaktionen skett under marknadsmässiga avtalsvillkor.

I de fall sökande påför inköpspriset som statsstöd för externt inköpta tjänster till ett företag så behöver inte någon redovisning av dessa tjänster göras utan sökanden kan bara påpeka att inköpspriset för externa tjänster påförs som statsstöd utan vare sig påslag eller subventioner. Om inte detta gäller redovisas hur marknadsvärdet har fastställts.

För det egenproducerade tjänster ska sökanden redovisa, i tabellen nedan, hur marknadsvärdet för olika levererade tjänster under normala marknadsmässiga villkor fastställs. Inkubatorn kan inkludera kostnader, nedan OH kostnad, som uppkommer för att hantera urval av företag in till inkubatorn samt administration av Vinnovas bidrag. Påslag inom detta kostnadsslag får maximalt uppgå till 10% av summerat timpris.

# Beräkning av timpris för inkubatorns tjänster

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Kostnadsslag** | **Egen producerad** | **Inköpt kapacitet** |
| **1** | Personalkostnader inkl indirekta kostnader för inkubation (arbetsgivaravgifter etc) - totalt per år |  |  |
| **2** | Overheadkostnader för inkubationsprocessen - totalt per år |  |  |
| **3** | Kostnader för adm, urval etc i inkubationsprocessen som inte kan påföras enskilda IBOer - totalt per år |  |  |
| **4** | Total kostnad för inkubation (summa rad 1-3 ) |  |  |
| **5** | Kapacitet inkubation (totalt antal timmar per år) |  |  |
| **6** | Kostnad per timme (rad 4/rad 5) |  |  |
| **7** | Eventuell justering för att möta marknadsmässiga villkor (görs på kostnaden per timme, rad 6) |  | N/A |
| **8** | Marknadsmässigt pris per timme för inkubation (= rad 6 + rad 7) |  |  |

**Beräkning av värdet av tillgång till innovationsinfrastruktur.** Med innovationsinfrastruktur så avses labbutrustning, produktionsanläggningar, testmiljöer etc. I de fall infrastruktur levereras separat så kan sökanden redovisa värdet för dessa tillgångar enlig nedanstående tabell:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Kostnadsslag** | **Egen infrastruktur** | **Externt inköpt** |
| **1** | Tjänster/driftkostnader, totalt per år |  |  |
| **2** | Overhead, totalt per år |  |  |
| **3** | Total kostnad per år |  |  |
| **4** | Kapacitet som grund för timpris |  |  |
| **5** | Kostnad per timme (rad 3/ rad 4) |  |  |
| **6** | Eventuell justering för att möta marknadsmässiga villkor (görs på kostnaden per timme, rad 5) |  | N/A |
| **7** | Marknadsmässigt pris per timme för infrastruktur (= rad 5 + rad 6) |  |  |

## Nyckeltillgångar

**Vad**: Sökanden ska redovisa de nyckeltillgångar som inkubatorn bygger sin attraktivitet och verksamhetsexcellens på. En nyckeltillgång klassificeras i dels typ, dels grad av unikhet.

De typer av tillgångar som sökanden kan använda är:

* Kompetens/person - avser tillgång till en person som har en unik kompetens som är avgörande för inkubatorns prestation.
* Process/metod/verktyg - avser en tillgång i form av angreppssätt, utrustning etc som är unik och avgörande för inkubatorns prestation.
* Industrirelation - avser relationer till företag som gör det möjligt för inkubatorn att snabb och effektivt öppna dörrar till företaget för att antingen validera företagserbjudanden eller boka säljmöten för inkubatorföretag.
* Investerarrelation - avser upparbetade relationer med en investerare som innebär att inkubatorn kan effektivisera introduktionen av företag till investeraren
* Infrastruktur och utrustning - avser labb, produktionsanläggning, demonstrationsutrustning etc.
* Övrigt - avser tillgångar som inte kan klassificeras i någon av klasserna ovan.

Unikheten klassificeras i regionalt, nationellt eller internationellt unik.

**Varför**: Som ett komplement till redovisningen av kapacitet i personaltimmar vill Vinnova få en överblick över nyckeltillgångar i inkubatorns verksamhet. Denna information kommer dessutom vara viktig för Vinnovas planering av senare insatser för att utveckla och förbättra ekosystemet för inkubation.

**Hur**: Inkubatorns nyckeltillgångar redovisas i tabellen nedan (lägg vid behov till fler rader i tabellen):

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Typ av tillgång** (se typer/klasser enligt ovan) | **Beskrivning av tillgång** | **Grad av unikhet** (regional, nationell, internationell) |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

## Hur inkubatorn hanterar eventuell vinst

**Vad**: Sökande ska redovisa hur de hanterar eventuell vinst. Eventuell vinst ska återinvesteras i ytterligare inkubatorverksamhet.

**Varför**: Ett av Vinnovas formella krav för bedömas är att ”Inkubatorn inte ska dela ut vinst till sina ägare”

**Hur**: Redovisa nedan dokument som visar att inkubatorn varken under senaste två årsperioden delat ut vinst eller avser dela ut vinst för perioden 2023–24.