

# Materialbaserad konkurrenskraft våren 2017

En utlysning inom det strategiska området Produktion och arbetsliv

## 1 Sammanfattning

Syftet med denna utlysning är att stärka svensk materialbaserad konkurrenskraft och öka tillväxtmöjligheter för företag i Sverige som utvecklar, producerar, levererar eller använder material. Erbjudandet riktar sig till aktörer som kan bidra till att uppfylla detta syfte genom utvecklingsprojekt där materialteknik/-vetenskap har en central roll. Aktiv företagsmedverkan krävs i samtliga projekt.

Utlisningen erbjuder möjlighet till finansiering av överbrygningsprojekt med upp till 2 000 000 kr från Vinnova. Överbrygningsprojekt avser att utveckla koncept till en mognadsgrad som ger industriella och andra aktörer ett tillräckligt beslutsunderlag för att dessa ska kunna ta ställning till om de skall investera för att gå vidare mot kommersiell implementering. Ansökan om överbrygningsprojekt förutsätter att ett visst förarbete (tidigare förprojekt inom materialbaserad konkurrenskraft eller motsvarande utanför programmet) har genomförts som påvisar att det är möjligt och lämpligt att gå vidare mot kommersiell implementering förutsatt att överbrygningsprojektet utfaller positivt.

Utlisningsperioden pågår från 2017-04-11 till **2017-06-15 kl 14.00**. Beslut om finansiering kommer att meddelas ca 2017-09-14.

Utlisningen har en budget på upp till 30 miljoner kronor för finansiering av projektkostnader under åren 2017 – 2019.

Vinnova förbehåller sig rätten att utan särskild information justera denna text under utlysningsperioden. Inga ändringar kommer dock att göras under utlysningsperiodens sista fyra veckor, dvs. efter den 18 maj 2017. Aktuell version av utlysningstexten samt information om utlysningen, inbjudan och länk till ansökningsfunktionen finns på **utlysningens webbsida** på Vinnovas webbplats ([www.vinnova.se](http://www.vinnova.se)).

## 2 Vilka utlysningen riktar sig till

Utlisningen vänder sig till aktörer som kan bidra till utveckling och användning av material på ett sätt som stärker Sveriges konkurrenskraft. Exempel på aktörer kan vara företag, forskningsinstitut, universitet och högskolor samt organisationer som representerar användarbehov.

Aktiv företagsmedverkan<sup>1</sup> krävs i alla projekt. Detta innebär att företag kan ansöka enskilt eller som deltagare i en konstellation medan andra organisationer än företag måste vara del av en konstellation där aktivt medverkande företag ingår.

## 3 Beskrivning av utlysningen

### 3.1 Bakgrund och motiv

Materialteknik gör det möjligt att tillgodose marknadsbehov av nya eller förbättrade produktfunktioner och produkttegenskaper liksom att uppfylla hårdare krav på resurseffektivitet. Förmågan att uppfylla sådana behov är av avgörande betydelse för konkurrenskraften hos stora delar av Sveriges industri. Vare sig man ägnar sig åt produktförsäljning eller är mer inriktad på funktionsförsäljning är det angeläget att ständigt kunna anpassa, förbättra och optimera produkter i förhållande till användningsområden, kundönskemål och regelverk. Exempel på krav och önskemål som kan tillgodoses med hjälp av materialteknik är noggrannare egenskapsoptimering, minskad miljöpåverkan, minskad energiförbrukning samt bättre prestanda i förhållande till kostnad. Materialteknik kan även möjliggöra tillförande av helt nya produktfunktioner som bidrar till att stärka konkurrenskraften.

Vid införande av nya material eller avsevärt förändrad användning av befintliga material är de tidiga skedena ofta förknippade med risker avseende exempelvis produktfunktion, uppskalning, robusthet i tillverkningsprocesser eller ekonomiska förutsättningar vid serieproduktion. Aktörerna i värdekedjor eller värdenätverk kan – trots stor sammantagen potential – ha svårt att hantera dessa risker eftersom det inte är uppenbart var gränssnitten mellan olika led finns, vilka affärsmodeller som är lämpliga eller vem som ansvarar för vilka frågeställningar. Vinnova vill med denna utlysning initiera och finansiera projekt som minskar riskerna genom att dels avhjälpa brister i kunskap vad gäller t.ex. teknik, marknadsförutsättningar, kostnadsbild eller miljöaspekter, dels identifiera roller och ansvarsfördelning inför eventuell efterföljande implementering.

### 3.2 Syfte

Syftet med utlysningen är att stödja projekt som tydligt bidrar till att stärka den materialbaserade konkurrenskraften och ökar tillväxtmöjligheterna för företag i Sverige som utvecklar, producerar, levererar eller använder material.

---

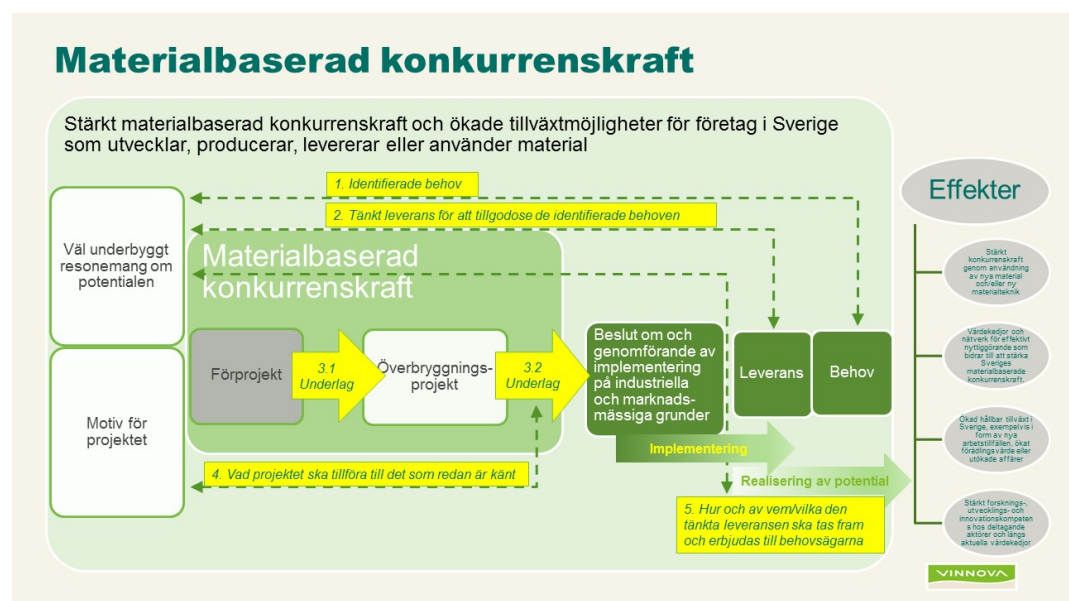
<sup>1</sup> Medverkan krävs av företag (endast aktiebolag) som bedriver egen aktiv näringsverksamhet. Bolagiserade forskningsinstitut, lärosätens holdingbolag, inkubatorer, passiva ägarbolag för immateriella rättigheter och liknande är i detta sammanhang undantagna från kategorin företag.

### 3.3 Innehåll och genomförande

Figur 1 nedan visar en schematisk illustration av vägen ”från projekt till effekt” inom Materialbaserad konkurrenskraft (en större bild finns i Bilaga 3). Gula rutor indikerar sådant som behöver kunna beskrivas i ansökan. **Denna utlysning erbjuder endast möjlighet till finansiering av överbrygningsprojekt.**

#### Avgränsning:

Med hänvisning till pågående färdplansarbete inom det strategiska innovationsprogrammet Metalliska material så omfattar denna utlysning inte projektförslag som handlar om *additiv tillverkning av metaller*.



Figur 1 – Illustration av programlogiken

Ansökningarna förväntas kännetecknas av följande:

- Projektförslagen adresserar identifierade behov som, om de tillgodoses, skapar förutsättningar att stärka Sveriges materialbaserade konkurrenskraft och öka tillväxtpotentialerna för svenska företag som utvecklar, producerar, levererar eller använder material.
- Det finns en tänkt leverans för att tillgodose det identifierade behovet. Med ”leverans” avses alltså slutresultatet av processen (ev. förprojekt ->) överbrygningsprojekt -> investering i implementering -> **leverans**.
- Leveransen är sådan att den har potential att bidra till effektmålen.
- Materialteknik/-vetenskap är av central betydelse för den stärkta konkurrenskraften.
- Det finns en eller flera identifierad(e) aktör(er) som är beredd(a) att investera i fortsatt implementering av det materialrelaterade konceptet efter ett överbrygningsprojekt som nått önskvärt resultat.
- Den eller de som ska investera i den fortsatta implementeringen har varit med och formulerat vad som är ett önskvärt resultat av överbrygningsprojektet och ingår helst i konstellationen.

Överbrygningsprojekt avser att utveckla koncept till en mognadsgrad som ger industriella och andra aktörer ett tillräckligt beslutsunderlag för att dessa ska kunna ta ställning till om de skall investera för att gå vidare mot kommersiell implementering. I överbrygningen ingår att kunskapsbrister avseende exempelvis teknik, kostnadsbild eller marknadsförutsättningar förväntas bli tillräckligt avhjälpta. Överbrygningsprojekt förväntas ha väsentliga inslag av framtagning av ny kunskap eller användning av befintlig kunskap på ett väsentligen nytt sätt.

Inför ansökan om överbrygningsprojekt behöver ett visst förarbete (förprojekt eller motsvarande utanför programmet) ha genomförts som påvisar att det är möjligt och lämpligt att gå vidare mot kommersiell implementering förutsatt att överbrygningsprojektet utfaller positivt.

För att det ska vara meningsfullt att ansöka om överbrygningsprojekt ska förarbetet ha hunnit

- visa att det inte finns några uppenbara tekniska eller regulatoriska hinder.
- formulera en tillräckligt väl definierad leverans och ett trovärdigt resonemang om tillväxtpotentialen baserat på möjligheter att tillgodose marknadsbehov.
- identifiera kunskapsluckor som behöver överbryggas och specificerade frågeställningar som behöver besvaras för att det ska gå att på marknads-mässiga grunder bedöma förutsättningarna att implementera konceptet.
- sätta samman en relevant konstellation av aktörer som tydligt deklarerar intresse av att delta i överbrygningsprojektet. Minst en av dessa aktörer förväntas vara ett Sverigebaserat företag som avser att investera i fortsatt implementering av det materialrelaterade konceptet efter ett överbrygningsprojekt som nått önskvärt resultat.

Aktiviteter i ett överbrygningsprojekt kan exempelvis innefatta

- materialanknuten FoU inriktad mot ”industriellt koncept”/”produkt” i samverkan mellan potentiella kunder och partners.
- utredning av marknadsförutsättningar och marknadsrelaterade strategier.
- identifiering av roller och ansvarsfördelning vid efterföljande implementering
- utveckling av affärsmodell(er) längs värdekedjan.

Som resultat av ett överbrygningsprojekt med positivt utfall förväntas en teknisk och kommersiell implementeringsplan som är mogen att bedömas på industriella och marknads-mässiga grunder. Avrådande från implementering är också ett tänkbart resultat och i så fall ska projektet dokumenteras på ett sätt som möjliggör användning av erfarenheterna vid bedömning av liknande idéer/koncept.

Projekttiden bör vara 6 - 24 månader och Vinnova kan finansiera projektet med **upp till 2 000 000 kronor**. Finansieringen beviljas i normalfallet etappvis i 2 till 4 etapper med mellanliggande milstolpar. Etappindelning och milstolpar föreslås av konstellationen. Projekt som efter respektive etapp har uppnått tillhörande etappmål och milstolpar kommer att beviljas finansiering av efterföljande etapp(er) upp till det av Vinnova beviljade beloppet för genomförande av hela projektet.

### 3.4 Resultat- och effektmål

Målet är att överbrygningsprojekt ska resultera i beslutsunderlag som är tillräckliga för att industriella och andra aktörer ska kunna ta ställning till om de ska investera för att gå vidare mot kommersiell implementering.

Effektmålen på några års sikt är:

- Stärkt konkurrenskraft genom användning av nya material och/eller ny materialteknik.
- Värdekedjor och nätverk för effektivt nyttiggörande som bidrar till att stärka Sveriges materialbaserade konkurrenskraft.
- Ökad hållbar tillväxt i Sverige, exempelvis i form av nya arbetstillfällen, ökat förädlingsvärde eller utökade affärer.
- Stärkt forsknings-, utvecklings- och innovationskompetens hos deltagande aktörer och längs aktuella värdekedjor.

## 4 Förutsättningar för finansiering

### 4.1 Utlysningens budget

Budgeten för utlysningen är 30 miljoner kronor och den kommer att fördelas i en eller två ansökningsomgångar.

### 4.2 Regler om statligt stöd

Vinnovas finansiering sker genom bidrag. Bidrag till företag och andra organisationer som bedriver ekonomisk verksamhet begränsas av reglerna om statligt stöd. Reglerna styr bland annat vilka typer av kostnader och hur stor andel av dem som får täckas genom bidrag.

Bidraget ges med stöd enligt Vinnovas förordning SFS 2015:208 om statligt stöd till forskning och utveckling samt innovation.


Reglerna innebär i flertalet fall att företaget eller organisationen får bidrag för endast viss andel av dess stödberättigande kostnader.

Varje projektpart ansvarar själv för att mottaget bidrag inte överstiger den stödnivå som är tillåten enligt reglerna om statligt stöd.

De parter som i projektet bedriver ekonomisk verksamhet kan beviljas bidrag till forsknings- och utvecklingsprojekt i enlighet med kapitel I och kapitel III artikel 25 i kommissionens förordning (EU) nr 651/2014<sup>2</sup>.

I denna utlysning förutsätts projektaktiviteterna utgöras av industriell forskning, experimentell utveckling eller genomförbarhetsstudie enligt definitionerna i Kapitel I, Artikel 2, punkt 85, 86 och 87 i ovan nämnda EU-förordning. Följande tabell visar vilka begränsningar som gäller för stödnivån till företag och andra organisationer som bedriver ekonomisk verksamhet (stödnivå = den maximala andelen av en organisations projektkostnad som kan finansieras med offentligt bidrag).

<sup>2</sup> <http://eur-lex.europa.eu/legal-content/SV/TXT/PDF/?uri=CELEX:32014R0651&from=EN>

Företagsstorlek: 	Litet (färre än 50 anställda, högst 10 M€ i årsomsättning)	Medelstort (färre än 250 anställda, högst 50 M€ i årsomsättning)	Stort (minst 250 anställda)
Max andel offentligt stöd i procent av deltagande företags kostnader avseende <b>industriell forskning</b> :	70 %	60 %	50 %
Max andel offentligt stöd i procent av deltagande företags kostnader avseende <b>experimentell utveckling</b> :	45 %	35 %	25 %
Max andel offentligt stöd i procent av deltagande företags kostnader avseende <b>genomförbarhetsstudie</b> :	70 %	60 %	50 %

Resultat och rättigheter som tas fram av forskningsorganisationer med 100 procents stöd från Vinnova får inte utan marknadsmässig kompensation överlåtas till företag som bedriver någon form av ekonomisk verksamhet.

För projekt med karaktär av FoU-uppdrag hos forskningsorganisation för ett enskilt företags räkning gäller ovanstående stödnivåer för projektet som helhet (dvs. företaget måste stå för återstoden av projektets *totala* kostnad). Forskningsorganisationen kan i ett sådant fall inte vara formell projektpart utan blir då en uppdragstagare vars kostnader budgeteras under ”Konsultkostnader, licenser m.m.”.

### 4.3 Finansiering på projektnivå

Inom ramen för Vinnovas maximala finansiering på 2 000 000 kr kan varje projektpart kan söka bidrag för finansiering av sitt deltagande i enlighet med tabellen i föregående avsnitt. I Bilaga 1 ges några beräkningsexempel.

För att säkerställa aktiv företagsmedverkan är det ett krav att minst 30 procent av projektets totala kostnad ska **upparbetas** hos företag. Observera att detta **inte innebär** att företag måste **finansiera** 30 procent av projektets totala kostnad eftersom företag kan söka bidrag för en del av sina kostnader upp till stödnivåerna i avsnitt 4.2.

Ovanstående innebär att det inte finns en fast maximal bidragsandel per projekt.

## 5 Tidplan

Observera att tiderna kan ändras. För aktuella uppgifter, se utlysningens webbsida.

Öppningsdatum:	11 april 2017
Ansökan inkommen till Vinnova:	15 juni 2017 kl. 14.00
Period för intervjuer:	4-8 september 2017
Datum för beslut:	14 september 2017
Tidigaste datum för projektstart:	14 september 2017
Senaste datum för projektstart:	1 november 2017

## 6 Formella krav

För att komma ifråga för Vinnovas bedömning enligt kriterierna angivna i 7.2 ska följande krav vara uppfyllda (använd gärna nedanstående som checklista):

- Projektparterna ska vara juridiska personer.
- Företag som är projektparter ska vara aktiebolag.
- Ansökan har gjorts i Vinnovas Intressentportal.
- Samtliga projektdeltagare ska vara angivna som projektparter i webbformuläret i Vinnovas Intressentportal. *OBS! Det är inte tillräckligt att endast ange projektdeltagarna i projektbeskrivningsbilagan.*
- Av ansökan ska framgå att minst 30 procent av projektets totala kostnad kommer att **upparbetas** av företag (observera att företag kan söka bidrag upp till stödnivåerna i avsnitt 4.2 för sin andel av projektkostnaden, *kravet innebär alltså inte att företag måste finansiera 30 procent av projektets totala kostnad*).
- Ansökan ska innehålla alla obligatoriska bilagor enligt avsnitt 8.2.
- Bilagorna ska uppfylla formateringskrav och hålla sig inom max antal sidor enligt avsnitt 8.2.
- Bilagorna ska följa tillhandahållna mallar.
- Projektplanen ska vara indelad i separata etapper som inte överlappar varandra tidsmässigt. För varje etapp ska etappmål/milstolpar och budget anges.
- Ansökan ska vara skriven på svenska eller engelska.
- Aktiviteterna i projektet får inte ha påbörjats innan ansökan lämnas in.
- Det ska framgå av ansökan att projektet kommer att starta under perioden 14 september 2017 till 1 november 2017.
- Det ska framgå av ansökan att projektet kommer att genomföras under åren 2017-2019.

## 7 Bedömning

### 7.1 Bedömningsprocessen

Ansökningarna utvärderas gentemot bedömningskriterierna i avsnitt 7.2 av en bedömningsgrupp bestående av externa sakkunniga med stöd av personal från Vinnova.

Intervjuer kan med relativt kort varsel bli aktuella under urvalsprocessen (se avsnitt 5 för ungefärlig tidsperiod).

Vinnova fattar det formella beslutet om finansiering och meddelar detta beslut till sökande.

### 7.2 Bedömningskriterier

Följande kriterier kommer att användas vid Vinnovas bedömning av projektförslagen (underkriterierna visar vad som bidrar till en positiv värdering):

## 1. Potential

- Potentialen motiveras av ett identifierat och tydligt beskrivet behov som, om det tillgodoses, skapar förutsättningar att stärka Sveriges materialbaserade konkurrenskraft och öka tillväxtmöjligheterna för svenska företag som utvecklar, producerar, levererar eller använder material.
- Det finns en tydligt beskriven leverans för att tillgodose behovet och denna leverans har potential att bidra till programmets effektmål.
- Det framgår tydligt varför materialteknik/-vetenskap är av central betydelse för den förväntade stärkta konkurrenskraften och de materialtekniska/-vetenskapliga aspekterna är realistiska, trovärdiga och väl beskrivna.
- Ansökan förhåller sig till hållbarhetsaspekter på ett tillfredsställande sätt.
- Det framgår tydligt vad som redan är känt, vilka kunskapsluckor som återstår för projektet att överbrygga och vilka frågeställningar som behöver besvaras för att det ska gå att på marknadsmässiga grunder bedöma förutsättningarna att implementera konceptet.
- Projektet har ett materialrelaterat forsknings-/utvecklings-/innovationsinnehåll som innebär framtagning av ny kunskap och/eller användning av befintlig kunskap på ett väsentligen nytt sätt.
- Projektet har en trovärdig strategi för implementering av konceptet och för att omsätta projektresultat i tillväxt.

## 2. Genomförbarhet

- Det finns ett tydligt beskrivet angreppssätt i vilket materialrelaterad(e) lösningshypotes(er) ingår och det är trovärdigt att angreppssättet leder till att identifierade behov kommer att kunna tillgodoses.
- Genomförande av överbrygningsprojektet besvarar identifierade frågeställningar och leder till att kunskapsluckor överbryggas.
- Projektplanen är rimlig i förhållande till budget och tillgång till kompetens, personresurser och utrustning.
- Projektorganisation, aktiviteter och kostnader är realistiska och relevanta i förhållande till vad som krävs för att nå förväntade resultat.
- Etappmål och milstolpar är relevanta och utslagsgivande.

## 3. Aktörer

- Konstellationen innehåller den kompetens och erfarenhet som behövs för att genomföra projektet och uppnå de förväntade resultaten.
- Konstellationen innehåller aktörer med ambition och förmåga att omsätta projektresultat till hållbar tillväxt, varav minst ett Sverigebaserat företag.



- Ansökan förhåller sig till jämställdhetsaspekter på ett tillfredsställande sätt. Detta innebär antingen att projektgruppen är väl balanserad med avseende på könsfördelning, inklusive åtaganden och inflytande, eller att det finns en trovärdig och för ansökan specifik förklaring till eventuell obalans.

## 8 Ansökan

### 8.1 Hur man ansöker

För att kunna lämna in skiss/ansökan måste ett användarkonto hos Vinnova skapas. Inloggning på ansökningstjänsten sker sedan med hjälp av detta konto. Befintligt användarkonto hos Vinnova kan användas. Den person som skickar in ansökan ska ha mandat att göra detta för samtliga projektparters räkning.

Observera att ansökan ska vara inkommen senast kl 14.00 sista ansökningsdag. Efter denna tidpunkt stängs systemet och det går inte längre att skicka in en ansökan till Vinnova. Då får heller inga kompletteringar göras annat än på begäran av Vinnova.

Tänk på att det kan ta tid att fylla i, ladda upp och skicka ansökan, i synnerhet om söktrycket är stort. Påbörja därför arbetet med att fylla i ansökan i god tid. Det är möjligt att spara ändringar och tillägg ända fram tills dess att ansökan är skickad (dvs. klarmarkerad i Intressentportalen).

### 8.2 Ansökans innehåll

Ansökan består dels av ett antal elektroniska blankettsidor som fylls i av sökande i ansökningstjänsten på Vinnovas Intressentportal, dels av bilagor i pdf-format vilka laddas upp elektroniskt via ansökningstjänsten.

***Obligatoriska bilagor (använd gärna som checklista):***

- Projektbeskrivning utformad enligt mall som hämtas från utlysningens webbsida. Beskrivningen får maximalt omfatta 12 stående A4-sidor. Texten ska vara skriven på svenska eller engelska med 12 punkters svart text. Beskrivningen ska innehålla efterfrågad information i klartext, hänvisning/länkning till information på webbsidor och liknande kommer inte att beaktas.
- CV-bilaga innehållande för projektet relevanta CV:n (högst en A4-sida per person) för samtliga nyckelpersoner i projektteamet. Av respektive CV ska framgå namn, ålder, kön, titel, roll i projektet, projektdeltagandets omfattning.
- Etappbeskrivning enligt mall som hämtas från utlysningens webbsida.
- Inscannade undertecknade avsiktsförklaringar från samtliga tilltänkta projektparter enligt mall som hämtas från utlysningens webbsida.

**Observera att ansökan ej kommer att bedömas om någon obligatorisk bilaga saknas, om bilagorna inte följer aktuell mall eller om bilagorna inte uppfyller krav på max sidantal och formatering.**

## 9 Villkor

För utlysningen gäller de utgåvor av dokumenten ”Allmänna villkor för bidrag”, ”Guide till Vinnovas villkor om stödberättigande kostnader” samt ”Guide till Vinnovas villkor om nyttjanderätt” som är tillämpliga vid beslutsdatumet. Villkoren innehåller regler om stödberättigande kostnader, rapportering, projektavtal, uppföljning, revision och förutsättningar för utbetalning m.m. Samtliga dokument finns under ”Villkor och kostnader” till vänster på utlysningens webbsida. I Bilaga 2 sammanfattas de viktigaste beräkningsprinciperna gällande kostnadsposter där budgeteringsfel och -misstag varit vanligt förekommande i tidigare ansökningsomgångar.

Följande särskilda villkor kommer att gälla för samtliga beslut:

1. Följande villkor ersätter § 6.1 stycke 8 i Vinnovas allmänna villkor:  
Företag får inte göra påslag för indirekta kostnader.

## 10 Sekretessfrågor

Ansökningar till denna utlysning är allmänna handlingar. Som huvudregel har allmänheten enligt offentlighetsprincipen rätt att ta del av dessa. Detta gäller även ansökningar som avslås eller återkallas. Även Vinnovas beslut och beslutsmotiveringar är allmänna handlingar.

Vinnova har dock skyldighet att sekretessbelägga alla uppgifter om enskilda affärs- eller driftsförhållanden, uppfinningar och forskningsresultat om det kan antas att den enskilde lider ekonomisk skada om uppgifterna offentliggörs.

Närmare information om sekretessregler vid ansökan finns på webbsidan ”Sekretess vid ansökningar” (<http://www.vinnova.se/sv/Ansoka-och-rapportera/Hur-man-ansoker/Sekretess-vid-ansokningar/>). Allmän information om vad som gäller juridiskt vid kontakter med Vinnova finns på webbsidan ”Juridisk information” (<http://www.vinnova.se/sv/Om-Vinnova/Juridisk-information/>).

## 11 Kontakt

### Kontaktpersoner för utlysningen:

Anders Marén  
Tel: 08-473 3188  
[anders.maren@vinnova.se](mailto:anders.maren@vinnova.se)

Maria Öhman  
Tel: 08-473 3189  
[maria.ohman@vinnova.se](mailto:maria.ohman@vinnova.se)

### Frågor om ansökningsfunktionen och Vinnovas Intressentportal:

Vinnovas IT-support  
Tel: 08-473 3299  
[helpdesk@vinnova.se](mailto:helpdesk@vinnova.se)

## Exempel på beräkning av sökbart bidrag

Alla aktiviteter antas utgöra industriell forskning:

Projektpart	Total kostnad (kr)	Maximal stödnivå (%)	Sökbart bidrag per projektpart (kr)
Forskningsorganisation 1	1 000 000	100	1 000 000
Litet företag	700 000	70	490 000
<b>På projektnivå -&gt;</b>	<b>1 700 000</b>		<b>1 490 000</b>

Projektpart	Total kostnad (kr)	Maximal stödnivå (%)	Sökbart bidrag per projektpart (kr)
Forskningsorganisation 1	1 000 000	100	1 000 000
Litet företag	700 000	70	490 000
Medelstort företag	700 000	60	420 000
<b>På projektnivå -&gt;</b>	<b>2 400 000</b>		<b>1 910 000</b>

Projektpart	Total kostnad (kr)	Maximal stödnivå (%)	Sökbart bidrag per projektpart (kr)
Forskningsorganisation 1	1 000 000	100	1 000 000
Litet företag	700 000	70	490 000
Medelstort företag	700 000	60	420 000
Stort företag	700 000	50	350 000
<b>På projektnivå -&gt;</b>	<b>3 100 000</b>		<b>2 000 000*</b>

\* max sökbart belopp per projekt, dvs. alla projektparter kan inte ansöka om max sökbart bidrag

### Blandade aktiviteter:

Projektpart	Total kostnad (kr)	Maximal stödnivå (%)	Sökbart bidrag per projektpart (kr)
Forskningsorganisation 1	1 000 000	100	1 000 000
Litet företag (ind. forskning)	700 000	70	490 000
Medelstort företag (ind. forskning)	700 000	35	245 000
Stort företag (exp. utveckling)	700 000	25	175 000
<b>På projektnivå -&gt;</b>	<b>3 100 000</b>		<b>1 910 000</b>

Projektpart	Total kostnad (kr)	Maximal stödnivå (%)	Sökbart bidrag per projektpart (kr)
Forskningsorganisation 1	1 000 000	100	1 000 000
Forskningsorganisation 2	700 000	100	700 000
Stort företag (ind. forskning)	2 000 000	50	1 000 000
<b>På projektnivå -&gt;</b>	<b>3 700 000</b>		<b>2 000 000*</b>

\* max sökbart belopp per projekt, dvs. alla projektparter kan inte ansöka om max sökbart bidrag

## Beräkning av stödberättigande kostnader

I samband med tidigare ansökningsomgångar har följande fel vid beräkning av kostnader varit vanligt förekommande:

- Kostnader (särskilt för personal och utrustning) är inte beräknade i enlighet med Vinnovas villkor.
- Företag har gjort påslag för indirekta kostnader vilket inte är tillåtet i denna utlysning, se avsnitt 9 i denna utlysningstext.
- Forskningsorganisation har inte delat upp sin kostnad på personalkostnader och indirekta kostnader eller på annat sätt inte budgeterat i enlighet med överenskommen fullkostnadsmodell mellan aktuell organisation och Vinnova.

För att undvika felaktiga beräkningar vill vi fästa uppmärksamheten på följande stycken, kopierade direkt från avsnitt 4.1 i dokumentet *Guide till Vinnovas villkor om stödberättigande kostnader* (fetstil markerar särskilt felutsatta områden):

”För att personalkostnader ska vara stödberättigande ska de vara faktiska och endast avse den tid som lagts ner i projektet. Det får alltså inte vara en uppskattning eller en schablon utan kostnaden ska ha uppkommit, vilket betyder att lön ska ha utbetalats och bokförts som lönekostnad. **Med personalkostnad menas bruttolön och faktisk lönebikostnad, som till exempel sociala avgifter, obligatoriska pensionsavsättningar, obligatoriska försäkringar och avgifter samt semesterersättning.** Skattepliktiga förmåner ska inte inräknas.

...

Observera att vi har beslutat att de totala stödberättigande personalkostnaderna hos projektpart högst kan uppgå till en genomsnittlig kostnad om 800 kr per timme. **Detta är inte en schablon som kan användas, och det innebär inte heller att kravet på att en kostnad ska vara faktisk frångås.** Det är fortfarande faktiska kostnader som gäller, vilket betyder att om de faktiska personalkostnaderna är högre än 800 kr per timme är högst 800 kr stödberättigande. Omvänt betyder det även att **om de faktiska kostnaderna understiger 800 kr per timme ska de lägre faktiska kostnaderna tas upp.**

...

Taket för personalkostnader om 800 kr/timme gäller inte för universitet och högskolor. Det gäller inte heller för institut som Vinnova har särskild överenskommelse med när de deltar i sin icke-ekonomiska verksamhet. Vinnova har i en överenskommelse med dessa institut godkänt att personalkostnader får beräknas enligt de fullkostnadsmodeller som dessa institut tillämpar. **Vid redovisning av faktiska stödberättigande kostnader ska dock personalkostnader och indirekta kostnader redovisas var för sig.**”

Ovanstående gäller vid redovisning av kostnader men ska naturligtvis följas i möjligaste mån även vid budgetering. Dock är det fullt rimligt att använda sig av genomsnittliga bruttolönenivåer för olika personalkategorier för beräkning av budgeterade personalkostnader enligt det första stycket ovan. Däremot är det inte tillåtet att använda t.ex. interndebiteringstaxor eller timtaxor vid externa konsultuppdrag som beräkningsunderlag för personalkostnader hos företag som deltar som projektpart i projekt som finansieras av Vinnova.

Vad gäller kostnader för t.ex. investeringar i utrustning så måste sådana kostnader göras projektanknutna via exempelvis avskrivningskostnad (se avsnitt 4.2 i Guiden).

# Materialbaserad konkurrenskraft

Starkt materialbaserad konkurrenskraft och ökade tillväxtpotentialer för företag i Sverige som utvecklar, producerar, levererar eller använder material

