

Välkommen in!
Mötet startar 9:00

Innovativa Startups 2026

Information session for applicants, 2 November

VINNOVA

Mute the microphone



Ask questions in the chat

Questions after the meeting:

startups@vinnova.se

VINNOVA


We help companies to dare!
VINNOVA


High potential
and high risk

Prerequisites

Innovative business concept with great market potential and which can contribute to sustainable social development

Unique knowledge of the founders

Creating value in Sweden

Ambition and ability to grow internationally



VINNOVA

Expectations of the company

An innovative solution of its own

Clear idea of market and business model

Testing and development plan

The right team and network

Identified the competitive advantages and have a strategy to be competitive

Long-term financing plan



VINNOVA

FAQ

Valid corporate identity number for limited liability companies from the Swedish Companies Registration Office

Complete application submitted by 12 January 14:00

- No adjustments or additions after closing
- No exemption from the deadline

VINNOVA



Vanliga frågor

There is no theme in the call – all types of projects can apply, from deeptech and military technology, to cultural and creative industries.



VINNOVA

All formal requirements (Section 6)

6 Vad gäller för att vi ska bedöma er ansökan?

Krav på företaget och ansökan

1. Sökande företag ska vara ett svenskt aktiebolag och bedriva verksamhet i Sverige.
2. Sökande företag får inte ha delat ut vinst det senaste räkenskapsåret.
3. Sökande företag, eller hela koncernen om sökande företag ingår i en sådan, får inte vara börsnoterat.
4. Sökande företag, eller hela koncernen om sökande företag ingår i en sådan, får ha en sammanlagd nettoomsättning eller balansomslutning på högst 10 miljoner kronor det senaste räkenskapsåret. En av dessa kan överstiga 10 miljoner kronor, men inte båda.
5. Sökande företag får ha högst 10 anställda, räknat som årsarbetskrafter.
6. Sökande företag får inte ha beviljats bidrag i utlysningen Innovativa Startups 2025.
7. Sökande företag får vara högst 10 år gammalt vid Vinnovas beslutsdatum 2027-03-23. Åldern räknas från datumet då företaget registrerades hos Bolagsverket.
8. Sökande företag får inte ha tagit över ett annat företagsverksamhet, köpt något annat företag eller bildats genom en fusion.
9. Ansökan ska vara skriven på svenska eller engelska.
10. Sökande företag får skicka in högst en ansökan per utlysningstillfälle.



VINNOVA

Maximum contribution

500 000 SEK

No requirement for co-financing

No other project partners



VINNOVA

For what?

Test if customers want the solution

Collect customer insights and feedback

Identify and mitigate key risks

Preparing the way to market



VINNOVA

Valid costs (section 4)

4 Vad finansierar vi?

Vilka kostnader kan vi finansiera?

Vår finansiering omfattas av regler om statligt stöd. Reglerna styr vilka slags kostnader som vi kan finansiera. Dessa kallas stödberättigande kostnader.

I den här utlysningen är dessa typer av kostnader stödberättigande:

- **Lönekostnader:** Utbetald bruttolön, arbetsgivaravgifter och andra lönebikostnader.
- **Utrustning, mark och byggnader:** Kostnader för instrument, utrustning och hyra för annan lokal än ordinarie verksamhetslokal.
- **Konsult- och licenskostnader:** Kostnader för konsulttjänster, kunskap eller patent som köpts in eller använts på licens från extern aktör. Ni ska motivera alla konsult- och licenskostnader i ansökan. Motiveringarna vägs in i bedömningen av er ansökan.
- **Övriga direkta kostnader:** Kostnader för exempelvis materiel, förrådsartiklar och resor som är nödvändiga för att genomföra projektet.
- **Indirekta kostnader (overhead):** Kostnader som är kopplade till projektet med inte uppstår direkt, till exempel lokaler och städning. Indirekta kostnader får uppgå till högst 30 procent av lönekostnaderna.

För mer detaljerad information om vilka kostnader vi kan finansiera, se Anvisning till stödberättigande kostnader



VINNOVA

For what?

- The costs must be
  - Necessary
  - Realistic
  - Arises during the project period
  - Be able to be reviewed and revised



How it works

Apply via Vinnova's e-services

Specially appointed experts assess*

We take a credit check

*Three (3) independent specially appointed experts who are bound by professional secrecy and must report any conflict of interest



VINNOVA

Assessment criteria (section 7)



Potential (originality, utility, growth potential)



Implementation (project plan, activities and budget)



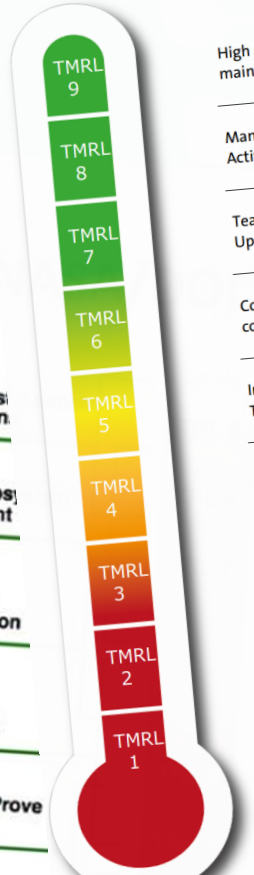
The team (who will do the work?)

VINNOVA

Business Model Canvas



Team Readiness Level – TMRL



TMRL 9	High performing, well-structured team and organization that is maintained and performs over time.
TMRL 8	Management and CEO in place. Professional use of board/advisors. Activated plan and recruitment for building long term team.
TMRL 7	Team and culture is fully in place and proactively developed. Updated plan for building necessary team on longer term.
TMRL 6	Complementary, diverse and committed team with all necessary competencies/resources incl. both business and tech.
TMRL 5	Initial founding team with main needed competencies. Team agrees on ownership and roles and has aligned goals
TMRL 4	A champion is present. Several needed competencies in place. Initiated plan for recruiting or securing additional key resources.
TMRL 3	A few of necessary competencies/resources are present. Defined needed competencies/resources (and plan for finding).
TMRL 2	Insight and first idea on necessary competencies or external resources (e.g. partners).
TMRL 1	Little insight into the need for a team (typically an individual) Lack of necessary competencies/resources.

NASA

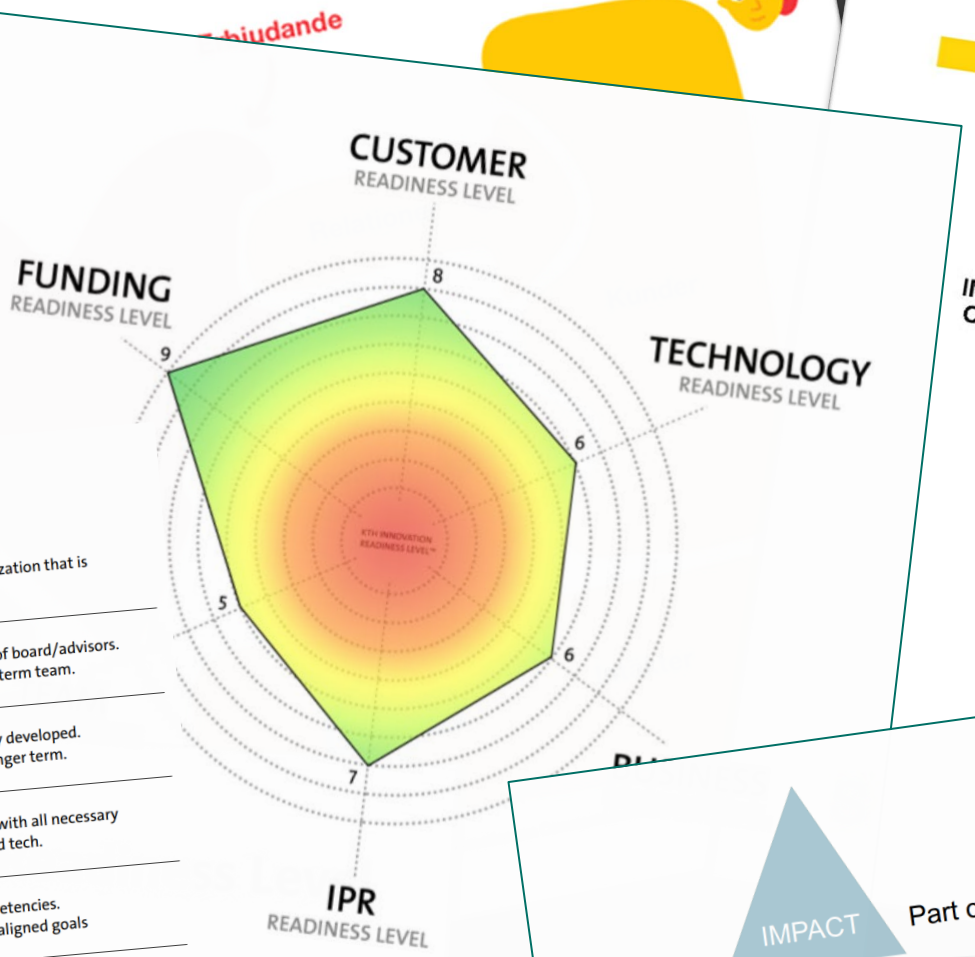
System Tes & Operation

System/Subs Development

Technology Demonstration

Technology Development

Research to Prove Feasibility



SRI's "NABC" approach

A methodology to develop a quantitative value proposition — the first step in value creation

IMPORTANT CUSTOMER NEEDS

APPROACH

BENEFITS

COMPETITION



Problem-Solution Fit canvas

Purpose / Vision

Version:

1. CUSTOMER SEGMENT(S) CS	6. CUSTOMER LIMITATIONS EG. BUDGET, DEVICES CL	5. AVAILABLE SOLUTIONS PROS & CONS AS
2. PROBLEMS / PAINS + ITS FREQUENCY PR	9. PROBLEM ROOT / CAUSE RC	7. BEHAVIOR + ITS INTENSITY BE

Define CS, fit into CL

Explore AS, differentiate

Focus on PR, tap into BE, und

Can we apply for a patent if we submit an application?

- Yes
- The Public Access to Information and Secrecy Act (2009:400) Chapter 30, Section 23
- Equivalent to a Non-Disclosure Agreement (NDA), but is more comprehensive as it covers both confidential company information and personal data.



VINNOVA

The most common reasons for rejection (in alphabetical order)

- Lack of team capacity: lack of commercial skills or relevant industry experience.
- Low level of innovation: the solution does not differ from existing alternatives or has too little benefit to society.
- Unrealistic schedules and budgets.
- Unclear business model: uncertain willingness to pay, weak revenue model or lack of a plan for profitability.
- Insufficient market validation: lack of customer testing, no credible go-to-market strategy.



Thank you!

startups@vinnova.se



vinnova.se



company
/vinnova



/vinnovase

VINNOVA
Sweden's Innovation Agency