



VINNOVA
Sweden's Innovation Agency

eu SUPPORT
sme

Informationsseminarium

EIC Transition 2026

Husregler (*House rules*)

- Stäng av mikrofonen och kameran

Turn off your mic and camera

- Vi samlar alla frågor vid slut, räck upp handen för frågor eller skriv era frågor i chatten

We gather all questions at the end, please raise your hand for questions or write your questions in the chat

- The presentation is mostly in Swedish but feel free to ask questions and participate in the discussion in English

- Vi skickar ut en länk till en utvärderingsenkät efter mötet som vi ser gärna att ni fyller i

We send out a link to an evaluation survey after the meeting, please fill in

- Vi kommer lägga upp presentationen på Vinnovas kalendarium sida för eventet samt skicka ut i samband med utvärderingsenkäten

The presentation will be uploaded on Vinnova's website for the event and sent out with the evaluation survey

Agenda

- 10:00** Välkomna och inledning (*Nikolaos Xafenias, EUSME Support; Marie Vaadre, Vinnova*)
- 10:10** Introduktion EU SME Support (*Nikolaos Xafenias, EUSME Support*)
- 10:15** Genomgång av programmet EIC Transition (*Nikolaos Xafenias, EUSME Support*)
- 10:45** **Mycronic** delar med sig av sina erfarenheter från programmet (*Gustaf Mårtensson, Projektledare B-BRIGHTER*)
- 11:00** **Cubase Bio** delar med sig av sina erfarenheter från programmet (*Malte Kuhnemund, Projektledare Spatial Fuseseq*)
- 11:15** Tid för frågor och dialog kring EIC Transition 2026
- 11:30** Temasessionen avslutas

Horizon Europe: European Innovation Council

Marie Vaadre, Hilda Hellgren
Nationella kontaktpersoner EIC (NCP)

marie.vaadre@vinnova.se

hilda.hellgren@vinnova.se

NCP?



National EU-node

NCP

National contact points



- Answers questions on Horizon Europe
- Helps to find matching calls and topics
- Legal and financial advice

Information from SE system to EC
via NCP networks, experts and PC

Kontakta NCPer

- [Kontakt för Horisont Europa | Vinnova](#)
- [Prenumerera på Vinnovas nyhetsbrev om Horisont Europa | Vinnova](#)

Nationella kontaktpersoner för Horisont Europa

Våra nationella kontaktpersoner kan hjälpa dig som vill söka finansiering från Horisont Europa. Varje programområde tilldelas nationella kontaktpersoner (NCP:er). Deras uppgift är att hjälpa och guida dig som vill delta i Horisont Europa.

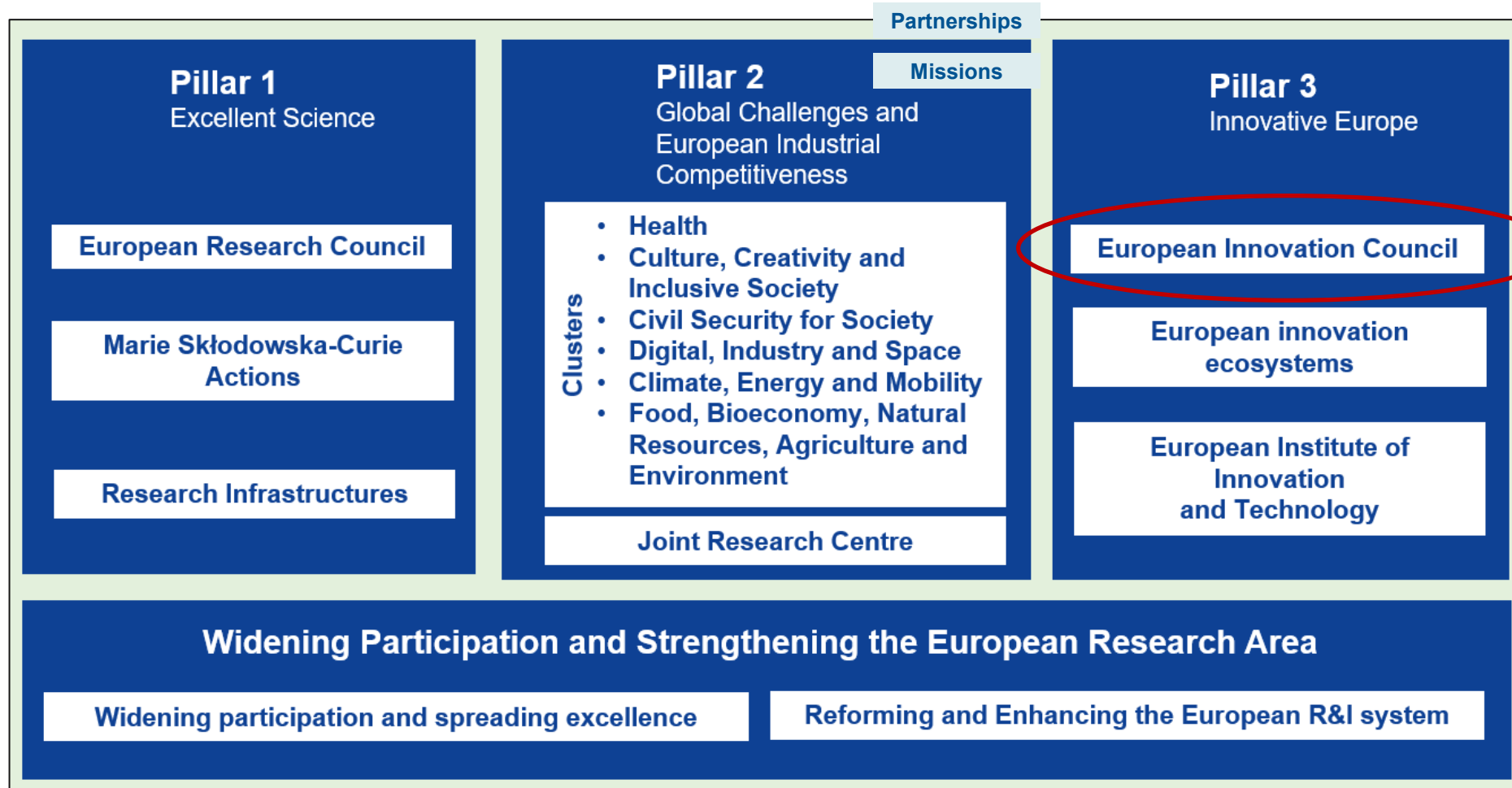
Kontaktpersonerna finns i första hand på Vinnova och Vetenskapsrådet, men några av kontaktpersonerna finns på andra myndigheter.



The Horizon framework programme is a **POLITICAL INSTRUMENT where research and innovation are needed to achieve political priorities**



Horizon Europe – 95,5 billion euro 2021-2027



European Innovation Council

- Aims to support groundbreaking technologies and innovations with high risk and high impact.
- Launched in 2021, under Horizon Europe
- Offers support to researchers, startups, and small and medium-sized enterprises.
- The only Horizon Europe program that offers both **grants** and **investments**.



EIC programme structure 2026

TRL 1-9 from research --- to--- business

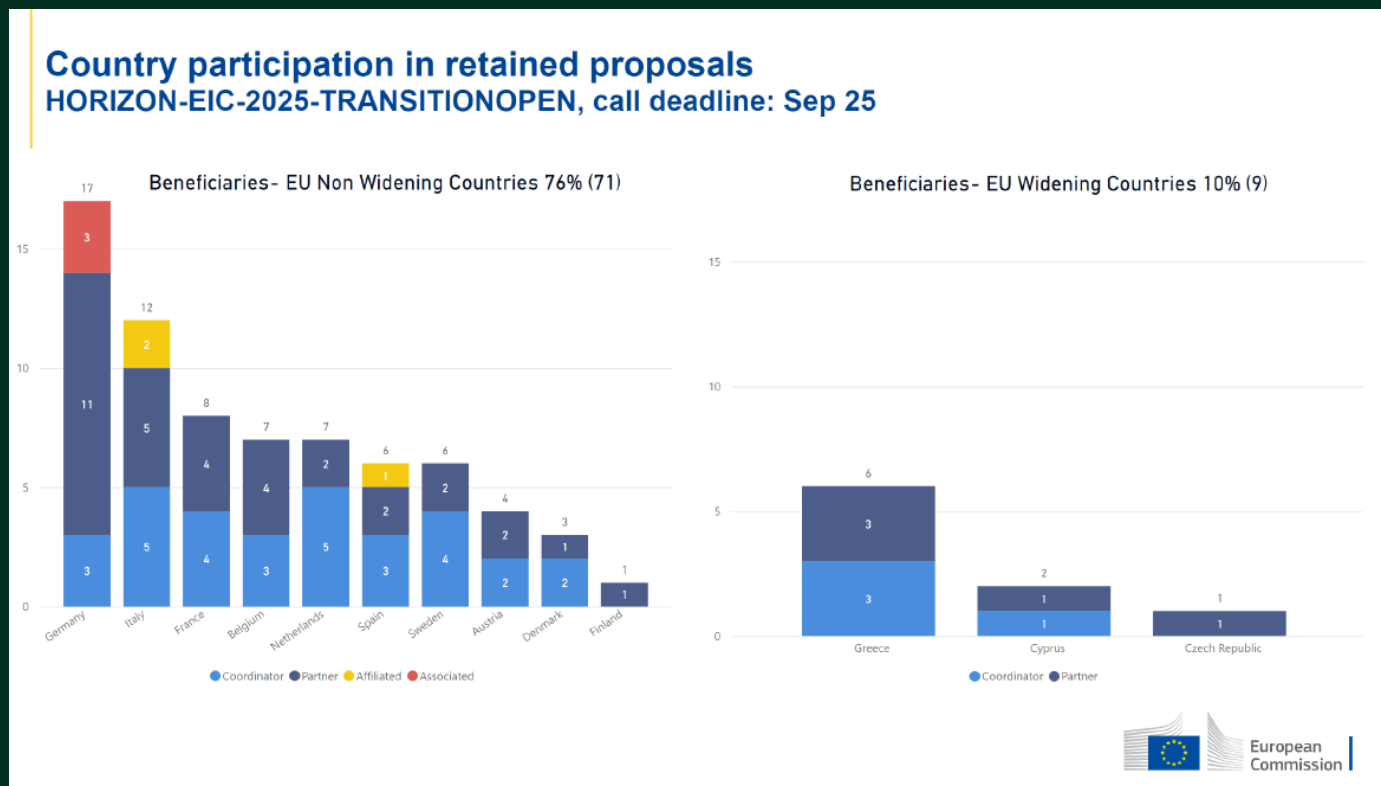
| Programme | TRL | For who? | Funding |
|------------------------------------|----------------------|--|---|
| EIC Pathfinder | TRL achieving 3 or 4 | Early-stage research. For research groups and consortia | Grants up to EUR 4 million |
| EIC Transition * | TRL achieving 5 or 6 | Technology development and validation. For individual entities or small consortia | Grants of up to EUR 2.5 million |
| EIC Accelerator | TRL 6 to 8 | Market entry and scaling up. For startups and small to medium-sized enterprises (SMEs) | Grants up to EUR 2.5 million, Investment up to EUR 10 million |
| EIC Advanced Innovation Challenges | TRL achieving 6 or 7 | Step 1: to validate and benchmark potential solutions Step 2: to develop, validate and user test selected solutions | Step 1 up to grants 0,30 EUR mil Step 2 grants up to 2,5 EUR mil |
| EIC- STEP Scale Up | Unofficial TRL 9 + | Scaling up strategic technologies for Europe. | Investment EUR 10 mil up to EUR 30 million. |

EIC Transition resultat 2025

- 1 deadline/cut-off: 21 september 2025
- Totalt 6 SE aktörer beviljades EIC Transition, 4 koordinatorer, 2 deltagare.

Koordinatorer:

- 1. Lunds universitet (De Novo Ossification using human engineered cartilage as cell-free biomaterial)
- 2. SENSEAIR AB (miniatyriserad silikon photonic sensor-on-chip)
- 3. Cubase Bio AB (Volumetric spatial transcriptomics for 3D culture-innovated drug development)
- 4. Beactica Therapeutics AB (Developing a new treatment and companion diagnostic to improve outcomes for glioblastoma patients)
- Sveriges andel av beviljade projekt: 10 % (EU-snitt beviljade projekt ca 6,5 %)



Thank you!



vinnova.se



[company](#)
[/vinnova](#)



[/vinnovase](#)



[/vinnovase](#)

VINNOVA
Sweden's Innovation Agency



eu SUPPORT
sme

Introduktion till
EU SME support



Vårt mål

... är att **öka antalet beviljade ansökningar** och
erhålla medel från EIC, Eurostars, EU:s
Innovationsfond och NATO DIANA för svenska
företag.

Våra finansiärer



Energimyndigheten

Vi är EU SME support



Vi är EU SME support

Nära samarbete med Enterprise Europe Network (EEN)

Rådgivning vid
internationalisering

Matchmaking för affärs- och
tekniksamarbeten

Innovationscoachning



Företagsrådgivning nära dig



Stödet

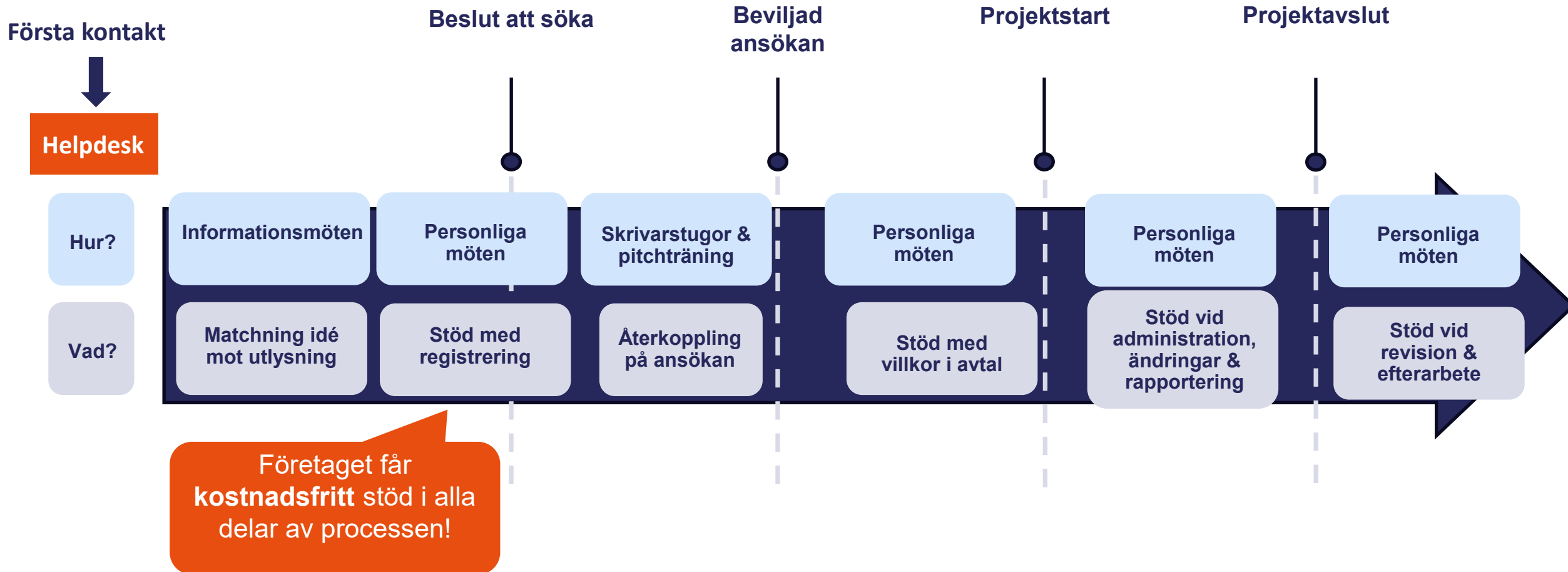
Hos oss får företagen

- EU-finansierings & affärsutvecklingskompetens
- stöd före, under och efter projektets gång
- tillgång till internationella nätverk och samarbeten

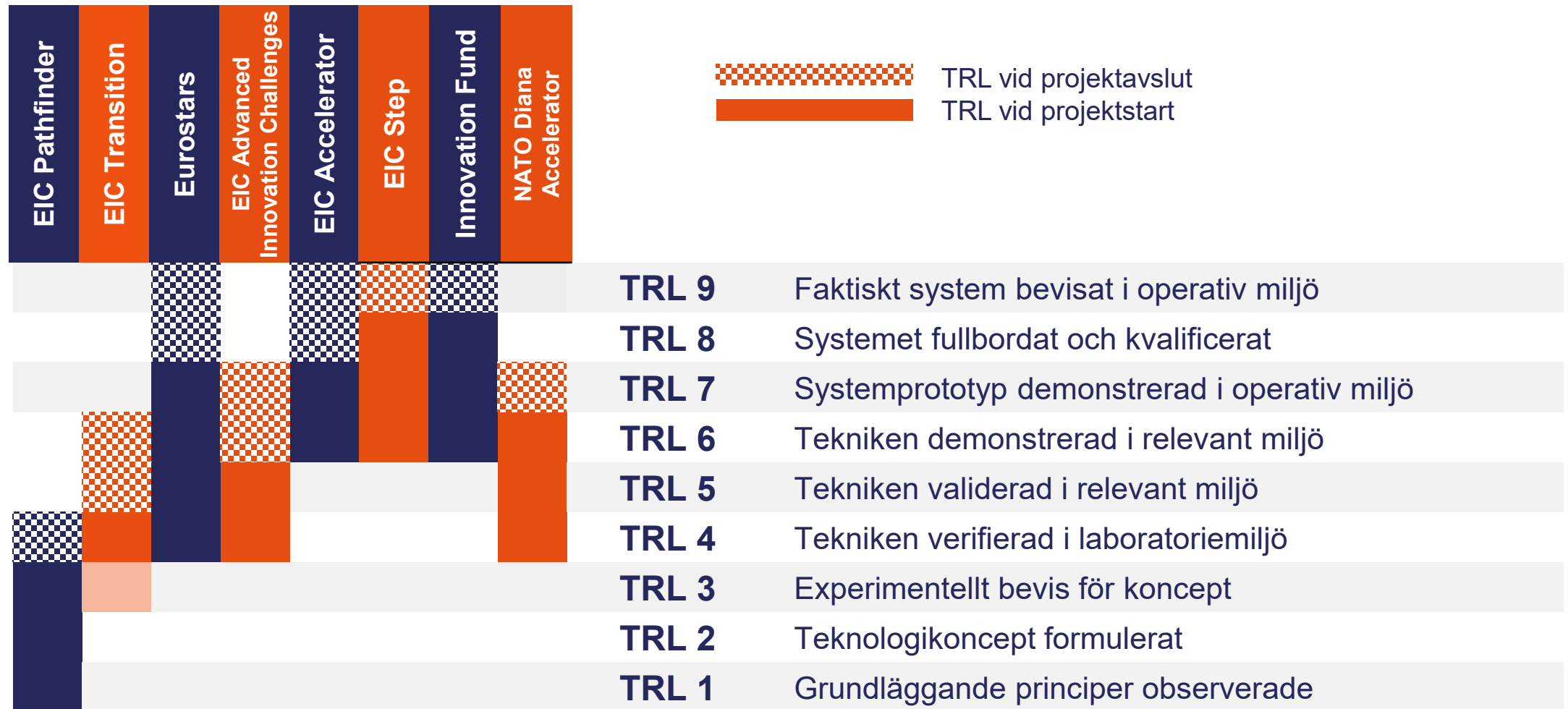
så att de kan

- säkra mer och rätt typ av finansiering
- öka sin attraktivitet för investerare
- stärka sin internationella exponering och växa
- minska resursbelastningen samt planera och allokera resurser mer effektivt

Stödprocessen



Program vi stödjer enligt teknologimognadsgraden (TRL)



Prenumerera på vårt nyhetsbrev:



Kontakta Helpdesken via
eusme.se/kontakt

Upptäck våra kommande evenemang på
eusme.se/kalendarium



Följ oss på LinkedIn®!
www.linkedin.com/company/eusmesupport

TRANSITION



EIC Transition Open 2026

för tidiga projektresultat som kan leda till banbrytande innovationer och nya verksamheter

EIC Transition Open 2026

för tidiga projektresultat som kan leda till banbrytande innovationer och nya verksamheter

- Bottom-up approach, alla tekniska områden är välkomna
- Projektresultat ska kunna ligga till grund för **banbrytande innovationer** och **nya verksamheter**
- Ny teknik som startar på **TRL 4** (*“applications must have completed all elements of Technology Readiness Level 3”*) och är **redo för nästa steg** mot validering och demonstration i tillämpnings-relevant miljö (**TRL 5/6**)*

Om lösningen består av olika teknologier kommer den relevanta TRL-nivån att bedömas som den **lägsta TRL-nivån bland dess centrala tekniska komponenter/delsystem*

EIC Transition Open 2026

för tidiga projektresultat som kan leda till banbrytande innovationer och nya verksamheter

- **Teamet ska ledas av entreprenörer** som är kunniga att utveckla idén och öka dess marknadsberedskap
- En preliminär **affärs- och marknadsundersökning** och en **go-to-market strategi** ska vara med i ansökan och projektet ska utveckla marknadsberedskap och en sund & genomförbar kommersialiseringsstrategi
- Validering av affärsmodeller och planering av nästa steg är lika viktigt som teknikutvecklingen

Ställ dessa frågor innan ni ansöker

- Har vi **äganderätt till resultat från en godkänd typ av EU-finansierat projekt** med lovande kommersiell potential- t.ex. patent, upphovsrätter, etc.?
- Är den här en **ny och innovativ teknologi som är redo** för nästa steg mot validering?
- Har vi gjort en första utforskning av **marknaden och konkurrensen**?
- Har vi **ett motiverat entreprenörsteam** med en blandning av kompetenser, inklusive forskare och affärsutvecklare?

Har ni svarat *ja* i var och en av frågorna ovan då kan EIC Transition vara något för er.

Vem kan söka?

Enskild organisation (*ej för stora företag*) **eller litet konsortium** (2-5 oberoende partners) kan söka.

Om **1-2**: alla från olika EU medlemsländer eller associerade länder.

Om **≥ 3**: minst 1 från ett EU medlemsland och minst 2 från två andra medlemsländer eller associerade länder.

Vem kan söka?

- Sökanden ska ha rättigheter att utnyttja projektresultat från tidigare **EIC Pathfinder**, **ERC Proof of Concept**, **European Defence Fund (EDF)***, alla **RIA** (Research & Innovation Actions) projekt finansierat under **Horisont 2020 (Societal challenges and Leadership in Industrial Technologies)** eller **Horisont Europa (Pelare II)** med lämplig TRL nivå samt alla RIA finansierat under Horisont Europa/Horisont 2020- forskningsinfrastruktur
- En indikativ lista med “eligible linked projects” finner man på [EIC Transitions webbsida](#)
- Kolla även [EIC Transitions sida på EU:s Innovation Radar](#) med berättigade innovationer

Särskilt uppmuntrat är att företag, inklusive SMEs och nystartade företag ska delta. Detta kan inkludera företag som inte deltog i de tidigare konsortierna som genererade resultaten. Tech-transfer offices och handelshögskolor är också uppmuntrat att delta.

***Endast för ansökningar med civila ändamål (inkl. dual-use)**

Vem kan söka?

- **Har ni varit med** i projektet: *"you need to confirm in your proposal that you are the Intellectual Property Rights (IPR) owner or holder and have the necessary rights to commercialise the results of the project for the whole duration of the EIC Transition project"*
- **Har ni inte varit med** i projektet: *"you (the applicant/coordinator) need to include in your proposal a commitment letter from the owner(s) of the relevant result(s), which confirms the commitment of the latter to negotiate with you fair, reasonable and non-discriminatory access to such results, including IPR, for the purpose of future commercial exploitation for the whole duration of the EIC Transition project"*

Hur mycket kan ni söka?

- Man kan söka från **0,5 MEUR** upp till ca. **2,5 MEUR** i bidrag
- Finansieringsgrad är **100%** (=inget krav för medfinansiering)

Projektlängd förväntas vara ca. **1-3 år**

Hur mycket kan ni söka?

Stödberättigade kostnader kommer att utgöra ett ”**Lump-sum**” belopp som kommer att fastställas under utvärderingsprocessen. Sökande föreslår ett schablonbelopp baserat på deras uppskattade projektkostnader.

[Guider](#) och en detaljerad **budgetmall** finns i F&T Portalen.

Lump sum funding in Horizon Europe

- Overview
- Guidance
- Events
- Opportunities
- Background

Guidance

Guidance on lump sums focuses on the limited number of aspects where lump sum funding deviates from the rules for traditional actual cost grants. This concerns the financial management (e.g. how the lump sum is fixed, and how it is paid). All the non-financial aspects remain the same as in actual cost grants.

Lump sums – what do I need to know?
General presentation to get started, including details on how to set up a lump sum budget

Quick guide
The key steps explained and possible concerns addressed

Detailed guidance for applicants and beneficiaries
Lump sum proposal submission, evaluation and grant management

Lump sum reporting step by step
Reporting process for lump sum projects (IT How To)

Frequently asked questions (FAQs)
Check if your question about lump sums is already answered

Best practices for lump sum grants
Top tips from Horizon 2020 lump sum beneficiaries.

Expert briefing
Briefing for Horizon Europe evaluations, including a dedicated part on lump sums

Lump sum videos for experts and applicants
One video to get started, and one to understand the detailed budget table

Horizon dashboard for lump sum evaluations
Helps experts ensure that lump sum budgets are reasonable

Reference documents
Lump sum Model Grant Agreement
Commission decision authorising lump sum funding
Lump sum budget table

Horizon Europe Programme

Detailed lump sum budget

Generate the Excel file in macro-free format
Ready for the online submission system

Instructions

Go to Beneficiaries and Affiliated Entities list | *! Do not click buttons !* | Go to Work packages list

This workbook enables you to present the detailed estimation of costs of your lump sum project and to calculate the lump sum breakdown per beneficiary and per work package. It must be uploaded as an additional document at the 'Proposal form' step of proposal submission. This is mandatory. If you do not upload the Excel workbook, the proposal submission will be blocked.

You must not change the structure of this workbook (e.g., do not add, remove or modify rows, columns or tabs).

Comprehensive guidance and background on [Lump sum funding under Horizon Europe](#) is available on the Funding & Tenders Portal. To get started, we recommend to read the guide [Lump sum funding – what do I need to know](#). This includes details on how to complete this Excel workbook. The weblinks are provided in column E.

We recommend using Excel 2013 (Windows) / Excel 2016 (Mac OS) or more recent.

The only currency used in this workbook is EURO.

You must complete the following sheets: 'BE list' – 'WP list' – 'BC' (one sheet for each beneficiary) – 'Depreciation costs' (if any). The appropriate number of individual beneficiary sheets ('BE's') will be generated automatically with data from the 'BE list' and 'WP list' sheets.

The information in this workbook must correspond to the main proposal. For example, the list of beneficiaries and affiliated entities and the list of work packages must be the same. Likewise, the tables in section 3.1 of Part B of the proposal must be in line with the budget presented here (e.g., table 3.1h 'purchase costs', and table 3.1i 'internally invoiced goods and services').

In the 'BE list', add the beneficiaries and affiliated entities. They must be the same as in the main proposal and listed in the same order. To add beneficiaries, click on the 'Add BE' button. To add an affiliated entity, click on the 'Add AE' button next to the beneficiary concerned.

The detailed lump sum budget table covers exclusively those participants that receive EU funding. Associated partners do not complete it.

For each beneficiary and each affiliated entity, you must select the country and the appropriate funding rate in the drop-down menu. The funding rates are used in the automatic calculation of the lump sum breakdown. For RIs and CSA topics, the funding rate is always 100%. For IA topics, the funding rate is 70% (exceptionally 60%), except for non-profit legal entities, where a rate of up to 100% applies. For more information on the funding rate, please refer to your topic description.

Once you have completed the 'BE list' sheet, click the 'Apply changes' button. This generates one sheet for each beneficiary (e.g., BE1, BE2, BE3, etc.). Affiliated entities have no separate sheets, they are included in the beneficiary sheets.

To delete a beneficiary from the 'BE list', click the 'Clear BE' button next to it. Likewise, to delete an affiliated entity, click the 'Clear AE' button next to it. The first beneficiary BE1 cannot be deleted, but its details can be modified. Click 'Apply changes' to delete the corresponding sheets from the workbook. Deleted beneficiary sheets then appear as a backup and are excluded from the calculation. Data of deleted affiliated entities are not saved.

In the 'WP list', add the work packages. They must correspond to the list of work packages in the main proposal (Table 3.1a) and be presented in the same order. To add work packages, click the 'Add WP' button. Once you have completed the 'WP list' sheet, click the 'Apply changes' button.

To delete a work package, click the 'Clear WP' button next to it and then 'Apply changes'. The first work package WP1 cannot be deleted, but its details can be modified. There is no back-up for deleted work packages.

Instructions | BE list | WP list | Lump sum breakdown | Person-months overview | Summary per WP | BE1 | Depreciation costs | Any comments | +

Extra stöd att få

Transition projekt är också berättigade till:

- **EIC Booster** bidrag upp till **50 kEUR** *”to undertake complementary activities to explore potential pathways to commercialisation or for portfolio activities”*
- att skicka in **EIC Accelerator** ansökan via **Fast-Track**
- skräddarsydd **tillgång till Tech2Market Business Acceleration Services (BAS)**

När kan man söka?

Nästa deadline

16/9, 17:00 Bryssel tid

När kan man söka?

- Vid **pågående** kopplat projekt kan man söka om cut-offen är **åtminstone 18 månader efter projektets startdatum***
- Vid **avslutat** kopplat projekt kan man söka om cut-offen är **inom 24 månader efter projektets slutdatum**

**ERC Proof of Concept- startdatum >6 månader före sista ansökningsdag för utlysningen*

Ändringar i 2026 vs. 2025

- Inkluderingen av forskningsresultat från **forskningsinfrastrukturer** inom **Horisont Europa** och **Horisont 2020** som stödberättigade för EIC Transition-utlysningen, tillsammans med resultat från EIC Pathfinder, ERC Proof of Concept samt från Pelare 2 inom Horisont Europa

Ansökan

- En ansökan på **upp till 22 sidor** skickas in. Har ni fått avslag tidigare ni förväntas göra betydande förändringar i ansökan.
- Blir den accepterad blir man kallade på intervju ca. **11-13 veckor** efter cut-off.
- Besked om finansiering **inom 4 veckor** efter intervju.
- En grant agreement ska signeras **inom 6 månader** efter cut-off och projektet förväntas börja **inom 2 månader** efter signering.

Ansökan

Mallar att ladda ner och fylla i från Funding & Tenders Portalen:



Horizon Europe Programme

Standard Application Form (HE IIC TRANSITION)

Project proposal – Technical description (Part B)

Version 5.0
11 April 2025

INFORMATION ON CLINICAL STUDIES

(For calls that involve clinical studies¹, project participants must add this document to the application and upload it as separate annex to the proposal part B in the Submission System.)

Clinical studies have a number of methodological, operational and regulatory specificities. Information on these issues is crucial for evaluators to assess the scientific quality and operational feasibility of the proposal. The following set of section headings guide applicants to provide essential information on clinical studies in a standardised format.

Applicability:

For HE collaborative research and innovation:

Single-stage and stage-2 proposals: The use of this template is **mandatory** for single-stage or stage-2 proposals, if the application includes a clinical study¹ AND it concerns a topic including clinical studies².

For these topics, you will have the possibility to upload the completed template as a separate part of your application in the submission system.

Stage-1 proposals: In the limited frame of a stage-1 proposal, not all methodological details of clinical studies can be fully elaborated. Depending on the characteristics of the study, however, key aspects of clinical study have to be convincingly addressed already at stage 1. This template **cannot be uploaded as a separate document at stage 1**, but relevant aspects of this information should be integrated in part B of the stage-1 proposal template.

For HE JH Joint Undertaking and Global Health-EDCTP3 Joint Undertaking:

Single-stage and stage-2 proposals: The use of this template is **mandatory** for all clinical studies. You can upload the completed template as a separate part of your application in the submission system.

Stage-1 proposals: see under [Horizon Europe collaborative research and innovation](#)

For each³ clinical study performed within the scope of the proposal, essential information according to the below structure should be provided and compiled into one single document per proposal. Each section must be addressed **briefly and concisely**. In case one or more sections do not apply to a particular study, please provide a short explanation.

When the requested information is currently not available (e.g. a clinical study is planned for a later stage of the project and it will be based on or influenced by future results of other studies), the source and the collection of the relevant input should be described.

Information provided in this template does not need to be repeated elsewhere in the proposal but can be referred to.

There are no page limitations for this template, but explanations should be **as concise as possible**.

¹ Clinical study covers clinical studies/healthcare interventions/cohort or means, for the purpose of this document, any systematic prospective or retrospective collection and analysis of health data obtained from individual patients or healthy persons in order to address scientific questions related to the understanding, prevention, diagnosis, monitoring or treatment of a disease, mental illness, or physical condition. It includes but it is not limited to clinical studies as defined by Regulation 536/2014 (on medicinal products), clinical investigation and clinical evaluation as defined by Regulation 2017/45 (on medical devices), performance study and performance evaluation as defined by Regulation 2017/746 (on in vitro diagnostic medical devices).

² For proposals containing clinical studies submitted to topics **not** foreseeing clinical studies, you may use the section headings of this template as an orientation and provide the related information in sections B.1 and B.3 of the proposal, if the submission system does not provide the possibility to upload the template.

³ If the proposal contains more than one clinical study, each study should be described separately, e.g. study A, study B, etc.

LETTER FOR OWNERSHIP OF IP

Please see instructions in the Work Programme regarding the ownership of IP rights and the rights to **commercialise** the results of the project.

letterhead]

to whom it may concern

in my/our capacity of representative(s) of (Name of the Institution/s owning the results) as [coordinator / partner] of linked project #number Acronym),

- I /we confirm [representing [identify the right owners]] or [being] the sole [owner/s] or [rights holder/s] of the result[s] [name or short description of the result[s] and relevant IP] produced in the linked project [project #number Acronym] and needed for the execution on the [proposal, Acronym],

And

- I/we confirm the commitment to negotiate with the applicant/s [name/s] of the proposal (Acronym of the proposal) the fair, reasonable and non-discriminatory access to research results, including IPR, for the purpose of future commercial exploitation

Or

- I/we confirm the existence of necessary agreements between (Name/s of the Institution/s owning the results) and the applicant/s [name/s of the applicant/s exploiting the results] in the proposal Acronym of the proposal) to **commercialise** the results [name or short description of the result[s] and relevant IP resulting from project #number Acronym].

Best regards,

Name
[role]
[signature]

Place, date

OBS! Ladda alltid ner de senaste versionerna och läs instruktionerna noggrant!

Ansökan- förväntat innehåll (bl a)

1. Impact och storlek på möjligheten

- hur stort är problemet som ansökan syftar till att lösa?
- vem har problemet (marknadsanalys)

2. Värdeerbjudande (det centrala elementet i affärsmodellen):

- hur projektet avser att lösa problemet,
- konkurrensfördel jämfört med direkta konkurrenter och alternativa lösningar
- hållbarhet i konkurrensfördelen (t.ex. skydd av immateriella rättigheter)

3. Andra aspekter av affärsmodellen beroende på ansökans behov, exempelvis:

- hur värdeerbjudandet levereras (direkt exploatering / licensiering / etc.)
- nyckelresurser (patent och andra immateriella rättigheter)
- nyckelpartners (samarbeten)
- nyckelpersoner: personell beredskap – behovet av ett ledande team för projektet och därefter, eller stegen för att identifiera ett team som kan ta projektet vidare
- kunder: beskrivning av redan uppnått engagemang med potentiella kunder.

Affärs- och marknadsundersökning

- Ni förväntas presentera initiala delar av en affärsplan och en modell för värdeerbjudande, konkurrens, kundernas behov etc.
- Ansökan bör förutse och planera aktiviteter för att öka marknads- och affärsberedskap, t ex en analys av konkurrensen och aktiviteter relaterade till certifiering, standardisering och reglering
- Ni förväntas presentera antaganden för affären och hypoteser som är i enlighet med den TRL som krävs för ansökan och som kommer att verifieras vidare under projektets gång

Utvärderingskriterier

Excellence (Threshold: 4/5)

- **Technological breakthrough:** Does the technology have a high degree of novelty and higher performance compared to other technologies available or in development? Does the technology indicate high commercial potential?
- **Objectives:** How credible and feasible are the objectives for the planned technology development and maturation? How credible and feasible are the objectives and KPIs for the planned business development process?
- **Methodology:** Is the timing right for this technology/innovation (i.e., feasibility, minimum technological readiness level (TRL), unique selling points)?

Utvärderingskriterier

Impact (Threshold: 4/5)

- **Credibility of the impacts:** To what extent the expected commercial impact(s) described in the proposal are credible and substantial within the project and beyond (e.g., one or several sectors, setting new standards, etc.)?
- **Economic and/or societal benefits:** To what extent does the proposed innovation have scale up potential including high capacity to gain or create new European or global markets? To what extent is the proposed innovation expected to generate positive impacts for the European Union, Member States or Associated Countries (e.g. strategic autonomy, employment, etc.)?
- **Investment readiness and go to market strategy:** To what extent the proposal and its activities contribute to make the technology and the team investment ready (including through IP protection and market validation)? Is there a well-defined and convincing go-to-market strategy and pathway, including what regulatory approvals may be needed (if relevant), time to market, possible business and revenue model?

Utvärderingskriterier

Quality and efficiency of the implementation (Threshold 3/5)

- **Quality and motivation of the team:** To what extent does the (project) team have the necessary high-quality capabilities and high motivation to move decisively towards market. To what extent do the applicant(s) have the necessary expertise to create a unique commercial value from the emerging technology and develop an attractive business and investment proposition?
- **KPIs and Milestones:** Are both milestones and KPIs present, relevant and clearly defined (measurable, timed, comparable etc.) to track progress along the pathway towards objectives? Have the main risks (e.g., technological, market, financial etc.) been identified, together with measures to mitigate in order to achieve the project objectives?
- **Workplan and allocation of resources:** How appropriate and effective is the allocation of resources (person-months and equipment) between work packages and between project partners? Is the number of project partners well justified?

Intervju

- Ansökningar med högsta betyg inom ca. 2,2 x tillgänglig budget bjuds in till en face-2-face intervju
- Man får endast ta med **personer som nämns i ansökan** (max 5)
- Juryn består av max 6 medlemmar, varav 1 kan vara program manager
- Pitcha din ansökan på ett övertygande sätt och svara på förtydligande frågor
- Juryn rekommenderar Go/No Go/Go Reserve

Intervju

FÖRBEREDELSE (10 min)

Anslutningstest och ID-kontroll med sökandena

JURY INTERVJU (max 110 min)

GENOMGÅNG (10 min)

Opartisk genomgång + inledande diskussion bland jurymedlemmar.
Program Manager kan ge feedback på tekniska frågor.

INTERVJU (10 min pitch + 35 min Q&A)

Efter presentationen inga förutbestämda frågor från jurymedlemmar och Program Managers (PMs ställer frågor i slutet, max 5 minuter)

BESLUT (55 min)

Överläggning bland jurymedlemmarna.
Genomgångsledaren utarbetar rapporten med stöd av moderatorn och jurymedlemmarna.

Intervju

Möjlig struktur för pitch-decken (10-12 bilder)



Intervju

Var beredd att förklara aspekter såsom:

- er **motivation** att ansöka till Transition
- vetenskapen och/eller **tekniken** relaterade till ansökan, **utveckling** och/eller testning av din lösning eller produkt
- tekniska **milstolpar**
- ägandet av **IPR**
- nuvarande och förväntade **TRL** i slutet av projektet
- **ömsesidigt beroende** av arbetspaket och tasks

Intervju

Var beredd att förklara aspekter såsom:

- **roller** för konsortiemedlemmar och teamet inkl. det framtida **exploateringsteamet** och dess kvalitet
- **regulatoriska** eller certifieringsaspekter
- **risker** associerade till projektet, både tekniska & affärsrisker
- **affärsmodell, affärsplan, konkurrenter, betalningsmodeller, intäkter**
- **marknaden**, användare och/eller potentiella kunder
- trovärdighet av **affärsmålen**

Intervju

Tänk på!

- Utvärderingskriterierna skiljer sig från de i Steg 1
- Utse vem/vilka från teamet som ska svara på särskilda frågor (t.ex. teknik, IPR, marknad)
- Det finns inga förbestämda frågor
- Var bered för ca. 15-20 frågor

Utvärderingskriterier (Jury intervju)

Excellence (GO/ NO GO)

- **Technological breakthrough:** Does the technology/innovation – through its degree of novelty/disruptiveness and/or added value/value proposition for the users/customers – compared with competing technologies – have the scaleup potential including potential to create important new markets or significant impact in existing ones at European or global level?
- **Objectives:** How ambitious yet credible and feasible are the objectives for the planned technology development and maturation? How credible and feasible are the objectives (and KPIs) for the planned business development process?
- **Methodology:** Is the timing right for this technology/innovation (i.e., feasibility, minimum technological readiness level (TRL), unique selling points)?

Utvärderingskriterier (Jury intervju)

Impact (GO/ NO GO)

- **Credibility of the impacts:** Is the incipient proposed business model sound and promising? To what extent the expected commercial impacts described are realistic and substantial within the project and beyond?
- **Market and economic impacts*:** have potential markets/ use cases and users of the innovation been identified? Does the proposed innovation have high impact potential for the European Union, Member States or Associated Countries including high capacity to gain or create new European or global markets?
- **Investment readiness and go to market strategy:** Are the plans to ensure the subsequent financing of the technology/ innovation (applying for EIC Accelerator, private investment, patenting/licensing, etc.) appropriate?

**Steg 1: Economic and/or societal benefits*

Utvärderingskriterier (Jury intervju)

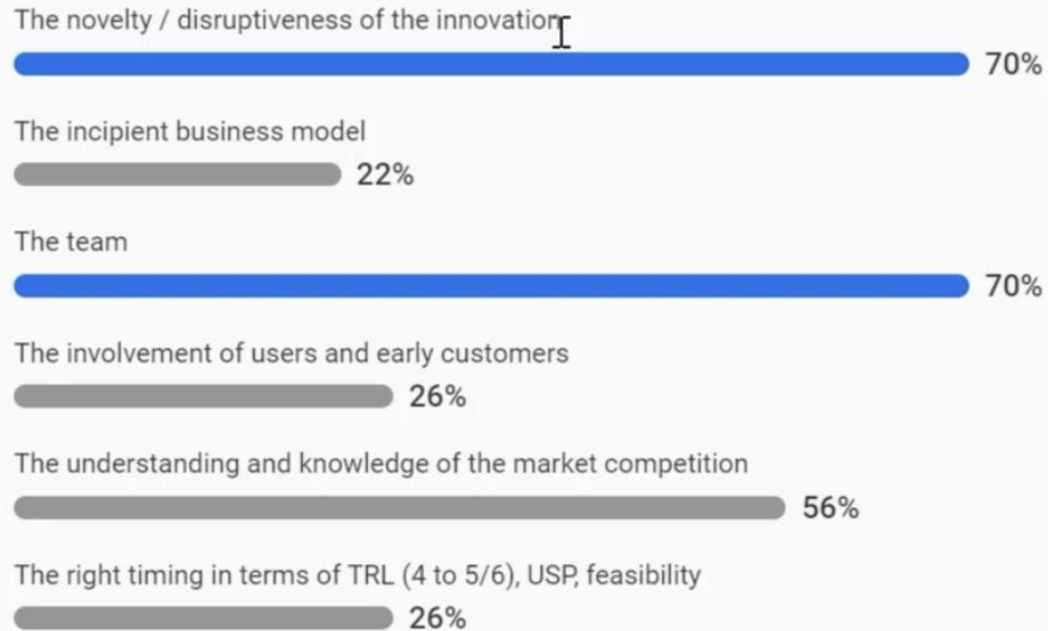
Quality and efficiency of the implementation (GO/ NO GO)

- **Quality and motivation of the team:** Does the team have the capability, capacity and motivation to mature the proposed technological innovation and implement market-related activities?
- **Risk assessment*:** Have the risk that might prevent the validation of the innovation in relevant application environment and/or its market success been appropriately considered (i.e. assessed then reduced and/or mitigated)?
- **Workplan and allocation of resources:** How appropriate and effective is the allocation of resources (person-months and equipment) between work packages and between project partners? Is the number of project partners well justified, and do they all have the operational capacity to execute well the project?

**Steg 1: KPIs and Milestones*

Tips & råd

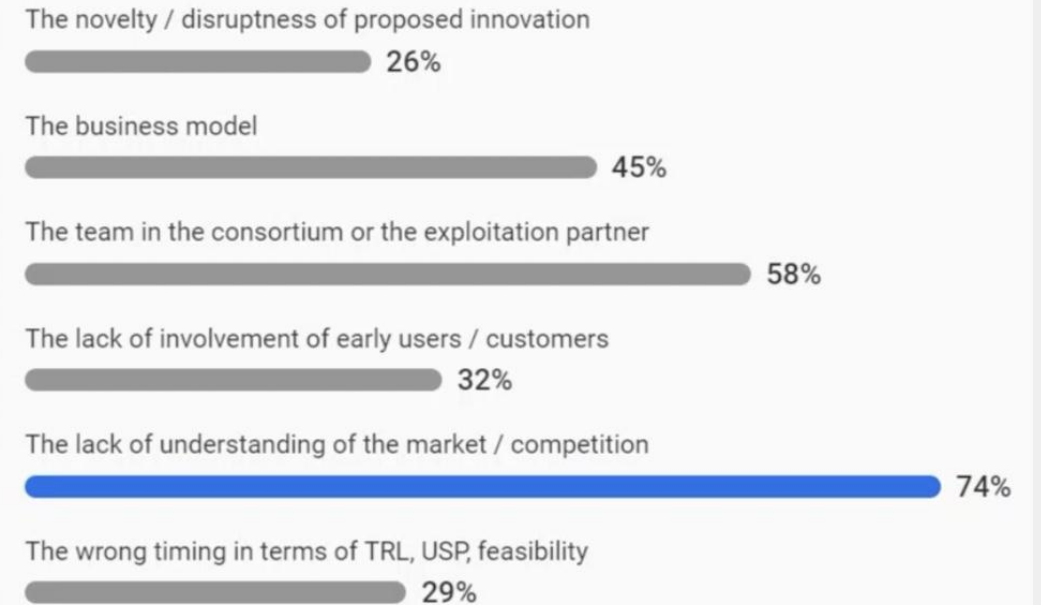
What are major strengths of the GO proposals discussed so far



Framgångsrika ansökningar har

- **en fantastisk innovation**
- **kompetent team** för att utveckla teknik, undersöka marknad och affärer

What are the major weaknesses of the NoGO proposals discussed so far?



Svaga ansökningar saknar

- **kännedom av marknaden och konkurrensen**
- **kompetent team**
- **en trovärdig affärsmodell**

Tips & råd

DOs vid förberedelse av en Transition ansökan

- Uppmärksamma behörighetsvillkor
- Genomför preliminär marknadsundersökning och utforska potentiella konkurrenter
- Tänk på TRL-nivån av dina forskningsresultat
- Inkludera milstolpar (inklusive TRL-uppnående) och KPI:er
- Överväg både teknisk och affärsmässig mognad i projektet
- Säkerställ ett mångsidigt team som kan utveckla både teknik- och affärsaspekter
- Motivera eventuella avvikelser i budget och tidsplan
- Adressera både tekniska och affärsmässiga risker
- Kontakta EUSME Support och/eller EEN för hjälp

Fler tips här: [EIC Transition: Tips for applicants](#)

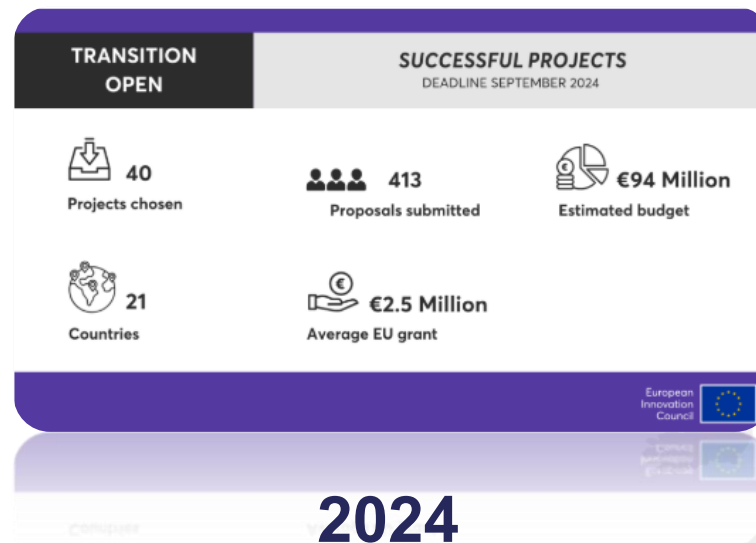
Tips & råd

DON'Ts vid förberedelse av en Transition ansökan

- Missta inte Transition för Pathfinder eller ERC
- Ansök inte om TRL är på 5 eller 6; ansök direkt till Accelerator istället
- Överse inte betoningen på impact och högre kommersiell potential
- Glöm inte att nämna grundprojektet och Commitment Letter
- Glöm inte att nämna och motivera de marknader ni siktar på att gå in i
- Bortse inte från er exploateringspartner och/eller kanal
- Överse inte er konkurrens (befintliga teknologier och/eller konkurrenter)
- Glöm inte IPR (immateriella rättigheter)

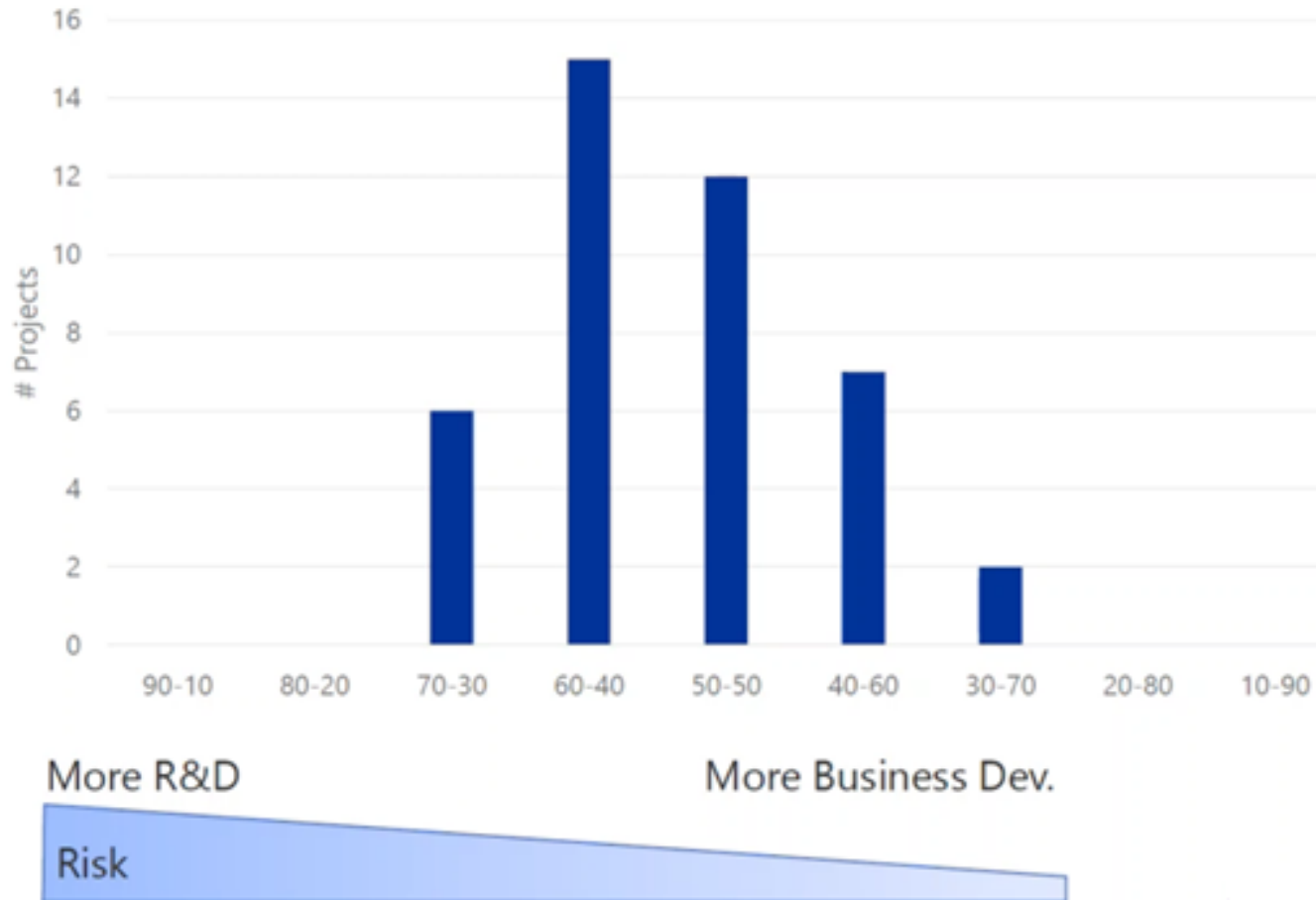
Fler tips här: [EIC Transition: Tips for applicants](#)

Statistik



- Total beviljandegrad exkl. “ineligible” \cong **7-10%**
- ca. **65%** koordineras av privata, for-profit organisationer

Balans mellan FoU och affärsutveckling



Beräknat FoU/Business förhållande i pågående Transition projekt

Exempel på Transition projekt (september 2025)

| | | | | | |
|-----------------|---|----|----|--|----------------|
| DENOVOSS | De Novo Ossification using human engineered cartilage as cell-free biomaterial | 36 | SE | LUNDS UNIVERSITET | 2,497,375.03 € |
| BRIGHTIR | Broadband Infrared Emitters for Generalized High-Tech IR Sensing | 24 | CH | 4K-MEMS SA | 2,499,977.50 € |
| RE-CLIQS | REplaceable Chiplet Links for Quantum Scaling | 24 | NL | QUANTWARE B.V. | 2,499,887.50 € |
| ELISET | Emission Lifetimes technology for sorting, Security and Traceability | 36 | IT | SINBIOSYS SRL | 2,253,153.25 € |
| Lab4DMade | Laboratory 4 Dimensional X-ray Diffraction for Sustainable Materials Development | 36 | DK | DANMARKS TEKNISKE UNIVERSITET | 2,491,931.75 € |
| TRANSPIRE | TRANsitioning Scalable Photovoltaics with Industrially RELiable perovskite module production | 36 | BE | INTERUNIVERSITAIR MICRO-ELECTRONICA CENTRUM | 2,493,585.00 € |
| Q-MSOT | Quantitative Multispectral Optoacoustic Tomography | 36 | DE | HELMHOLTZ ZENTRUM MUENCHEN DEUTSCHES FORSCHUNGSZENTRUM FUER GESUNDHEIT UND UMWELT GMBH | 2,450,723.00 € |
| TITAN | miniaTurized silicon phoTonics gAs seNsor-on-chip | 36 | SE | SENSEAIR AB | 2,448,021.88 € |
| PI-MOLL | Photonic Integrated Mode-Locked Laser | 36 | CH | ECOLE POLYTECHNIQUE FEDERALE DE LAUSANNE | 2,500,000.00 € |
| OFFSPRING | OUTCOME-FOCUSED FERTILITY SOLUTIONS FOR PREIMPLANTATION RESEARCH AND IMPROVED NEONATAL GENESIS | 18 | AT | dawn-bio GmbH | 1,804,281.20 € |
| SHINE | Super High-precision Intravascular Near-infraredEd imaging. | 36 | EL | IDRYMA TECHNOLOGIAS KAI EREVNAS | 2,499,527.61 € |
| FALQON | Fast photonic integrated circuits for continuous-variable quantum key distribution | 36 | DK | Celare Quantum Communications ApS | 2,498,823.51 € |
| PROMPT | Proficient Robotic Operation for Minimally-invasive Procedural Treatment | 36 | BE | KATHOLIEKE UNIVERSITEIT LEUVEN | 2,486,591.00 € |
| NANOCAR | Revolutionizing Blood Cancer Therapy: Next-Gen CAR-T Therapy with In Vivo Nanoparticle Targeting | 24 | NL | NANOCELL THERAPEUTICS BV | 2,319,487.75 € |
| SIRENA | Scalable Integrated Reconfigurable Energy-Efficient Neuromorphic Accelerators | 36 | NL | UNIVERSITEIT TWENTE | 2,498,969.75 € |
| STEMPhage | Innovative macrophage therapies to transform treatment paradigm of solid tumors | 30 | DE | TECHNISCHE UNIVERSITAET DRESDEN | 2,499,935.06 € |
| ETIA | ETIA: Causal AI for Data-Driven Insights and Optimal Decision Making | 36 | EL | PANEPISTIMIO KRITIS | 2,500,000.00 € |
| EASIERGrasp | ElectroAdhesion Suction cups for Industrial Energy efficient Robotic Grasping | 36 | IT | OMNIGRASP SRL | 2,440,000.00 € |
| UNILENS | Universal wavefront shaping digital microscope objective lens | 36 | EL | KYMATONIKI | 2,112,617.81 € |
| Spatial Fuseseq | Volumetric spatial transcriptomics for 3D culture-innovated drug development | 30 | SE | Cubase Bio AB | 1,966,952.50 € |
| GLIOBREAK | Developing a new treatment and companion diagnostic to improve outcomes for glioblastoma patients | 30 | SE | BEACTICA THERAPEUTICS AB | 2,474,115.24 € |

Se hela 2025 listan [här](#). Fler projekt finner man [här](#), [här](#) och [här](#).

Övriga användbara länkar

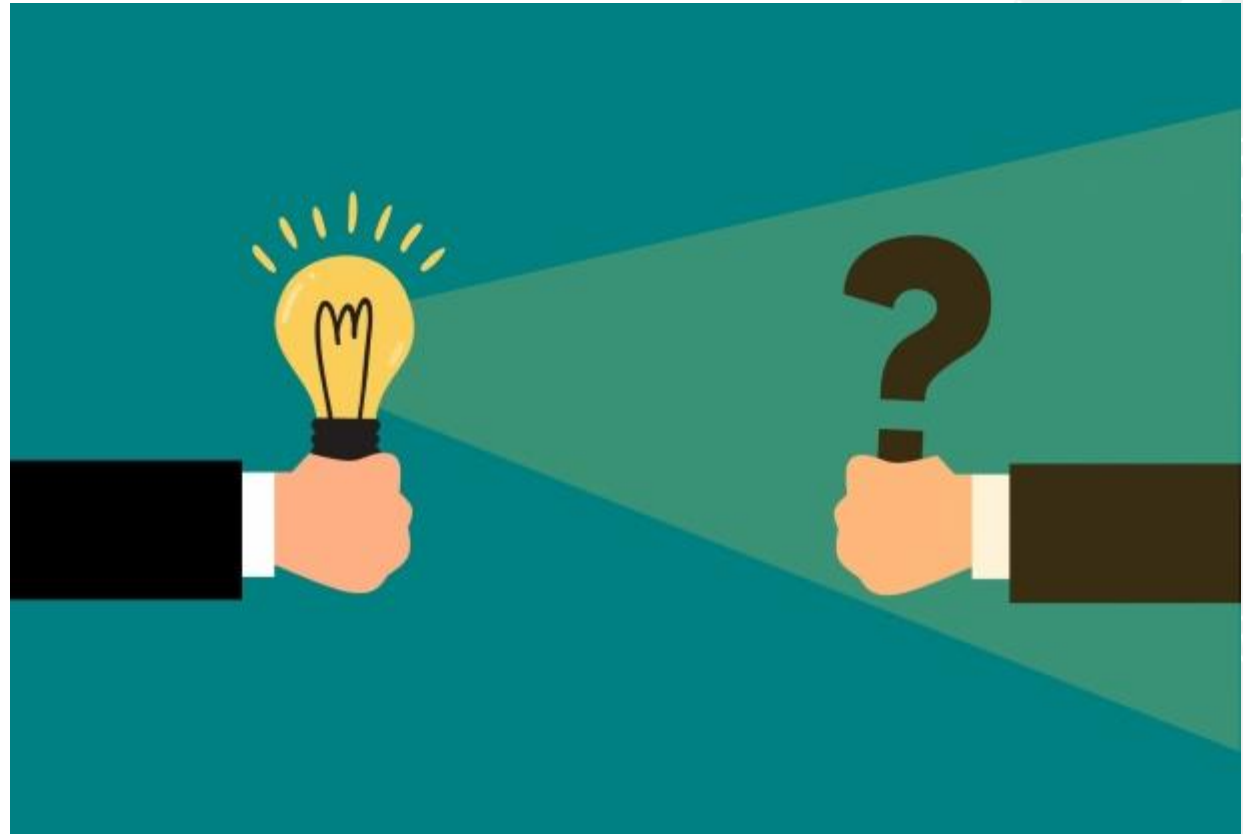
- [EIC Transition- allmän webbsida](#) (här publiceras även listan med relevanta tidigare project)
- [EIC Transition- FAQ](#)
- [EIC online Info Day- Work programme 2026 13/11 2025](#)
- [EIC Transition- Tips for applicants](#)
- [Lump sum funding in Horizon Europe](#)
- [Innovation Radar- EIC Transition](#)
- [Webinar: Lump Sum Funding in Horizon Europe: How does it work? How to write a proposal?- 4/6 2026](#)
- [Webinar: How to prepare a successful proposal in Horizon Europe- 24/3 2021](#)



CubaseBio™ 

EIC Transition

Frågor?
Questions?



Prenumerera på vårt nyhetsbrev:



Kontakta Helpdesken via
eusme.se/kontakt

Upptäck våra kommande evenemang på
eusme.se/kalendarium



Följ oss på LinkedIn®!
www.linkedin.com/company/eusmesupport